

B) Le matériel d'exploitation pétrolière et gazière

Exportations : 250 millions \$

Aperçu général :

- La plupart des entreprises canadiennes qui fabriquent du matériel d'exploitation pétrolière et gazière sont de taille modeste et offrent des machines et des pièces hautement spécialisées pour l'exploration, le forage et l'entretien des puits, ainsi que pour la production et le traitement du pétrole et du gaz.
- L'avenir de l'industrie est lié à celui, très cyclique, du marché du pétrole et du gaz. Les salaires, le coût des matériaux et les frais généraux sont plus élevés au Canada qu'aux États-Unis. Il est également difficile, ici, de réaliser des économies d'échelle.
- Avec un marché national touché par la récession, les entreprises canadiennes visent les marchés d'exportation pour survivre.

Produits établis :

- Matériel de géophysique, derricks de forage et outils connexes, équipement de pompage, de cimentation et de fracturation de puits, déshydrateurs, séparateurs et autres appareils de traitement sur place.

Marchés prioritaires :

- L'Asie du Sud, l'Amérique du Sud, l'Afrique et le Moyen-Orient.

Priorités stratégiques :

- *accroître les débouchés par l'analyse des marchés et par la participation à des missions, à des foires commerciales et à des conférences internationales en Asie, en Amérique latine, en Afrique, au Moyen-Orient, en Europe de l'Est et dans la Communauté des États indépendants;*
- *poursuivre les travaux de prospection des investissements et les recherches visant la conclusion d'alliances stratégiques avec des entreprises européennes, particulièrement des sociétés françaises, britanniques, norvégiennes, italiennes et allemandes.*

Responsabilité : Direction du matériel électrique et énergétique
Industrie, Sciences et Technologie Canada
(613) 954-3257