

La société songe-t-elle à une coentreprise? OUI

Qu'exigera la société si elle conclut une entente de coentreprise avec un associé canadien?

L'entreprise est intéressée à s'associer à une autre pour la réalisation conjointe d'un projet. Ce projet pourrait être exécuté en trois temps :

- L'entreprise et son associé canadien établiraient conjointement le contenu du projet.
- L'associé canadien se chargerait de la création du produit.
- L'entreprise vendrait le produit par le biais de son système de distribution.

L'entreprise préfère qu'un éventuel associé ait l'expérience de la création de logiciels avec X-Windows pour des systèmes C, UNIX et VMS et qu'il soit disposé à distribuer certaines applications au Canada, tout en possédant les ressources nécessaires.

Quels types de produits canadiens la société est-elle intéressée à distribuer?

L'entreprise, qui s'est dotée d'un solide réseau de distribution, présente des avantages certains pour une coentreprise. Elle a acquis une grande expérience de l'exportation, puisqu'elle expédie déjà ses produits dans 15 pays, dont 10 sont situés en Europe; depuis 8 à 10 ans, ses ventes à l'étranger se font surtout par l'intermédiaire de filiales à part entière. Au chapitre de la technique, l'entreprise concentre son attention sur des applications liées à l'analyse numérique, à la statistique, à la dynamique des liquides et à la conception graphique. La société qui désirerait se doter de bonnes relations parmi la clientèle de cette entreprise aura intérêt à lui confier la distribution de produits qui, tout au moins, seront conçus pour les appareils DEC VAX utilisant le VMS ou pourront être rendus compatibles avec Ultrix ou d'autres postes de travail utilisant UNIX.

Quelle expérience la société a-t-elle de l'exportation?

Cette entreprise est, de toutes celles que nous avons étudiées, la plus orientée vers les marchés étrangers. Elle tire de 95 à 98 p.100 de son revenu, qui atteint les 19 millions de dollars canadiens, de l'exportation; ce sont ses filiales étrangères à part entière qui lui valent son succès. Sa stratégie de distribution est constamment centrée sur le principe de l'emploi d'un personnel local pour la gestion, la vente et le soutien. Cette méthode peut sembler plus onéreuse, mais elle donnera des résultats satisfaisants là où il faut surmonter des obstacles culturels et linguistiques.

6.9 Dansk System Industri DSI ApS

Adresse : Kokkedal Industripark 2 □ 2980 Kokkedal

Téléphone : 42 24 36 00

Personne ressource : M. Jan Otzen

Aperçu de la production et de l'exploitation

La Dansk System Industri DSI ApS est surtout connue pour son logiciel DSI System; ce progiciel général de bureautique, conçu pour les ordinateurs personnels, comprend une base de données et un volet de traitement de texte, ainsi qu'un langage de programmation à orientation macro. Au moyen du DSI System, la société a également mis au point, pour les hôpitaux, un logiciel de gestion des prêts de matériel aux personnes handicapées.