

transnationales et qui vendent leurs produits sur des marchés tiers⁴⁸. Le rapport observe également que les sociétés transnationales s'accaparent une part substantielle des exportations et importations mondiales. Aux États-Unis, par exemple, les sociétés transnationales comptaient pour au moins 80 % des échanges du pays en 1988⁴⁹.

Le rapport mentionne plusieurs conséquences importantes sur le plan de l'orientation par suite de l'émergence d'une triade au chapitre des IED, du poids croissant des IED comme moteur d'intégration économique internationale et des interrelations entre les échanges et les IED. L'une des constatations du CNUST est que l'élaboration des décisions en matière d'investissement continue de s'effectuer au sein même des pays. Toutefois, l'ouverture des frontières régionales à la concurrence économique engendre une rivalité entre les régimes de politiques nationaux qui réglementent l'activité économique. Le rapport fait une mise en garde au sujet de l'effet de l'intégration, avançant qu'un vaste éventail de politiques, dont les politiques environnementale et sociale, pourraient être soumises à une pression croissante afin de les aligner sur celles de pays ayant des lignes directrices différentes. À long terme, les mesures prises à l'égard des échanges et de la technologie qui ont une grande portée sur la compétitivité d'un pays pourraient avoir autant, sinon plus, de conséquences sur le comportement des sociétés transnationales que les politiques qui ont un effet incitatif ou dissuasif sur les investissements. La conclusion générale du rapport est que l'intégration pourrait non seulement engendrer de la concurrence entre les entreprises, mais également entre les *régimes de politiques*⁵⁰.

- *Étude de l'OCDE sur l'intégration régionale (OECD Study on Regional Integration*⁵¹)

Le document, publié par l'OCDE en 1993, examine l'étendue de l'intégration régionale globale, dont l'un des composants importants est l'intégration économique. L'étude a permis de constater que l'intégration régionale semble avoir favorisé la progression constante des échanges intra-CE, celles-ci étant passées de 51 % en 1963 à 61 % en 1973, pour ensuite stagner puis reculer à 58 % en 1983 avant de

⁴⁸ Dans le cas des échanges intra-entreprises, par exemple, plus du tiers des échanges américains sont composés d'opérations intra-entreprises entre des filiales étrangères et leurs sociétés mères.

⁴⁹ Ce paramètre inclut les sociétés mères aux États-Unis, les filières étrangères des sociétés transnationales américaines et les filiales américaines des sociétés transnationales étrangères.

⁵⁰ CNUST, *op. cit.*, p. 85.

⁵¹ La présente section présente un aperçu des chapitres pertinents de la publication de l'OCDE intitulée *Study on Regional Integration*, TD/TC(93), 15 novembre 1993.