

*Occasions en Israël***Marché de prospection pétrolière dynamique**

Le marché israélien de la prospection pétrolière et gazière a connu un fort développement ces dernières années. Ce dynamisme est en grande partie imputable au fait que des sociétés en commandite formées d'investisseurs privés ont fourni les capitaux nécessaires au financement des activités de prospection.

À cet égard, un rapport de l'ambassade du Canada à Tel Aviv indique qu'en 1995-1996 les investissements israéliens dans la prospection pétrolière devraient s'élever à 200 millions \$.

Il ressort en outre d'une mission israélienne de dirigeants d'entreprises et de fonctionnaires à la foire National Petroleum Show (NPS) de juin 1994 à Calgary que les exportateurs canadiens sont bien placés pour profiter de ce développement.

C'est en effet à cette occasion que les sociétés canadiennes ont pris toute la mesure du développement des secteurs pétrolier et gazier en Israël. Les mem-

bres de la mission israélienne en ont quant à eux profité pour se faire une idée de ce que le Canada a à offrir dans ce domaine et pour envisager avec des sociétés canadiennes des accords commerciaux ou de coentreprise.

De fait, un très gros contrat a été signé à la faveur de la foire NPS. Des négociations ont en outre été entamées en vue de la création de coentreprises, de même que des démarches par les sociétés canadiennes pour se faire représenter en Israël.

Les domaines privilégiés en Israël sont notamment les suivants :

- matériel et procédés pour les essais et la production (différents types de pompes, par exemple);
 - matériel et méthodes de carottage;
 - instruments de mesure et services connexes;
 - méthodes et outils conventionnels et spécialisés pour le forage et la plongée.
- D'autres domaines semblent prometteurs :

- plates-formes de forage en eau profonde (entre 500 et 1 500 m);
- méthodes d'exploitation du gaz par forage à haute pression en eau peu profonde;
- extraction de méthane des gisements houillers;
- production d'électricité avec des turbogénérateurs au gaz naturel;
- techniques et procédés de récupération des sables pétrolifères.

Pour renseignements, contacter Avi Goldstein, agent commercial, ambassade du Canada, 220 Hayarkon Street, Tel Aviv 63405, Israël. Tél. : 972-3-527-2929. Fax : 972-3-527-2333.

Les vêtements Canadiens se vendent bien en Angleterre

D'après le haut-commissariat du Canada à Londres, le Royaume-Uni est un marché en croissance pour les exportateurs canadiens de vêtements.

À preuve, voici quelques statistiques :

- les ventes de vestes, jupes, pantalons et shorts de confection canadienne pour femme ou pour fillette sont passées de 33 047 \$ en 1990 à 3,1 millions \$ en 1993;
- les exportations de robes pour femme ou fillette sont passées de 12 000 \$ en 1990 à 1,3 million \$ en 1993;
- les exportations de t-shirts et de gilets étaient de 131 299 \$ en 1990; trois ans plus tard elles avaient atteint plus de un million \$;
- quant aux exportations de pantalons pour homme ou pour garçon, qui étaient inexistantes il y a seulement quatre ans, elles ont totalisé plus de un million \$ en 1993.

Si vous êtes intéressés, communiquez avec Gil Martin, haut-commissariat du Canada, Macdonald House, One Grosvenor Square, London W1X 0AB, Angleterre. Tél. : 011-44-71-258-6600. Fax : 011-44-71-258-6384.

SEE : Ligne de crédit pour la Roumanie

Les entreprises canadiennes désireuses d'exporter leurs biens et services en Roumanie peuvent bénéficier d'une ligne de crédit de 4,8 millions \$ US établie par la Société pour l'expansion des exportations (SEE) avec la Banca Romana de Comert Exterior S.A. Buchresti (BRCE).

Cette ligne de crédit constituera un outil de marketing très utile aux petites et moyennes entreprises. Comme les modalités de vente sont déjà établies, le financement de chaque transaction sera confirmé plus rapidement.

«Le Canada souhaite élargir ses rapports commerciaux avec la Roumanie, en particulier dans des secteurs comme les télécommunications, l'informatique, l'exploration pétrolière et gazière, l'élevage de bovins et les produits pharmaceutiques et vétérinaires», a déclaré le ministre du Commerce international, Roy MacLaren.

«Ce nouveau mécanisme de financement, combiné à l'accord de coopération économique récemment signé par le Canada et la Roumanie, nous donnera l'élan nécessaire pour concrétiser les possibilités commerciales qui s'offrent à nous.»

Les exportateurs qui aimeraient en savoir plus sur cette ligne de crédit et d'autres mécanismes de financement de la SEE peuvent communiquer avec l'un des bureaux régionaux de la SEE à Vancouver, Calgary, Winnipeg, London, Toronto, Ottawa, Montréal ou Halifax.