L'Epreuve des Années

réduit au silence les incrédules. La Crème de Tartre de Gillett n'est pas un article d'expérience pour l'Epicier d'aujourd'hui, c'est un article bien établi pour lequel la demande est forte. Depuis plus de cinquante ans, la pureté absolue de la

Crème de Tartre de Gillett

l'a portée aux nues dans l'estime de chaque ménagère intelligente du pays. Mise en

Paquets de ¼ lb., Boîtes de ¼ lb.,
Paquets de ½ lb., Boîtes de ½ lb.,
et en "Bulk"

Si votre marchand de gros ne veut pas vous en fournir, envoyez-nous une commande et nous vous l'expédierons directement de notre magasin de Montréal.

E.W.GILLETT COMPANY LIMITED
CHICAGO ILL. TORONTO, ONT. LONDON, ENG.

Etablie en 1852.

Au Commerce de l'Epicerie du Canada.

Messieurs :—

Supposons que vous entrepreniez de vendre des tomates à bon marché, du blé d'Inde à bon marché, du saumon à bon marché, de la poudre à pâte à bon marché, de la farine à bon marché, ou, en somme, tout article de qualité médiocre à un bas prix. Combien de temps resteriez-vous en affaires ?

N'avez-vous pas remarqué que l'épicier qui réussit est celui qui vend des marchandises de haute classe ? Le public peut acheter des marchandises à un bas prix, mais quand il mange ou qu'il boit ces articles, il oublie le prix qu'il a payé et a une pauvre opinion non-seulement des marchandises, mais aussi du vendeur.

L'épicier qui ne vend que des marchandises auxquelles on peut se fier, des marchandises ayant une réputation de qualité, se fait un renom de confiance — une réputation qui attire et retient une clientèle permanente.

L'épicier qui vend des marchandises médiocres doit nécessairement vendre des marchandises de basse qualité. Il est vrai qu'il peut attirer temporairement les personnes à la recherche de ventes d'occasion, jusqu'à ce que ces personnes trouvent que des marchandises de qualité médiocre ne sont pas à bon marché, à quelque prix qu'elles soient vendues.

Morale :—Il vaut mieux laisser votre concurrent avoir la clientèle des chercheurs de ventes d'occasion et former vous-même une clientèle sûre. Ne tenez que des marchandises de bonne qualité à un prix raisonnable et ne vous efforcez pas d'offrir des marchandises médiocres à meilleur marché, qui vous feront des ennemis.

"SALADA" est le modèle type des thés fins—le thé le plus fin produit dans l'univers—et la qualité que nous vendons à **30**c la livre est absolument sans égale dans toute autre maison, à **10**c de plus par livre.

Il est meilleur marché que les thés à **25**c de mauvaise qualité, parce qu'il en faut beaucoup moins et, mieux que cela, il plaît à vos clients.

Nous désirons l'augmentation de vos affaires.

Vos dévoués,

The "SALADA" Tea Co.