

Permettez-moi de conclure sur la question des négociations commerciales multilatérales. Lorsque vient le moment de prendre des décisions difficiles, il faut avoir une solide orientation politique. Pour qu'un cycle de négociations commerciales multilatérales réussisse, il faut proposer un vaste ensemble de mesures d'accès aux marchés dans lequel tous les participants ont fait d'importantes concessions. Dans le secteur de l'agriculture, le Canada entend coopérer avec ses partenaires du Groupe de Cairns pour mettre au point un important programme de réforme des échanges. Nous espérons travailler avec les pays membres de l'ANASE pour concrétiser notre projet de libre-échange mondial des produits de la pêche et du bois et de certains produits de la technologie de pointe. Nous souhaitons aussi étendre à l'échelle mondiale les gains de l'"Uruguay Round" et établir un organisme de commerce mondial, lorsque les négociations en cours seront conclues de façon acceptable.