

No 52

# Achetez et Engagez les autres à Acheter

**Les marchands du Canada seraient les premiers à ressentir tout fléchissement dans le pouvoir d'achat du public.**

**Vous avez de gros intérêts en jeu.**

**Jusqu'à ce que l'Emprunt de la Victoire soit conclu. — Faites tous vos efforts pour contribuer à son succès.**

**Appuyez l'Emprunt de la Victoire avec toute l'énergie que vous déployez dans vos affaires.**

**Vos clients sont vos amis. Ne perdez pas une seule occasion de leur démontrer l'importance d'assurer le succès de l'Emprunt de la Victoire 1919. Voici un cas où la prospérité de la Nation et vos propres intérêts ne font qu'un.**

**Et vous ne pouvez pas réussir à engager les autres à acheter des Obligations de la Victoire, à moins que vous-même vous n'en possédiez un bon bloc.**

**Le Canada possède un lot important d'Obligations de la Victoire. Il faut qu'elles soient vendues!**

Publiée sous les auspices du Ministre des Finances par le  
Comité canadien de l'Emprunt de la Victoire.