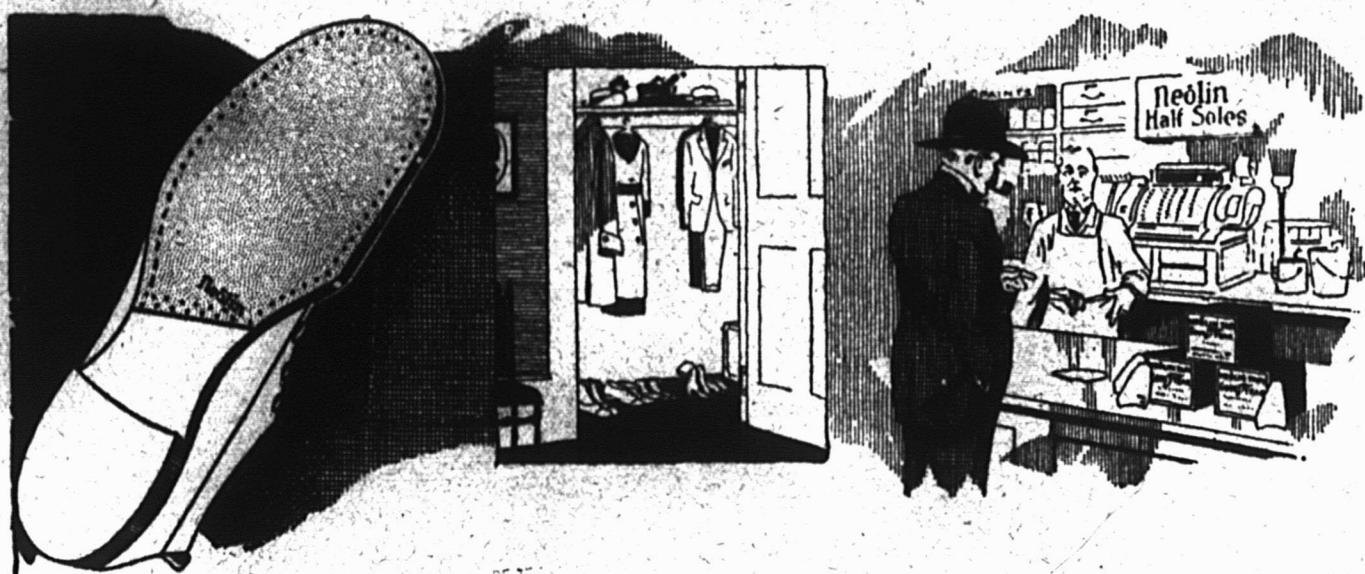




Vendez à vos Clients ce qu'il leur Faut

POUR réussir en affaires il faut étudier les besoins de ses clients et leur vendre ce qu'il veulent avoir. "Etudiez les besoins de votre clientèle et votre commerce se développera."

La chose la plus importante aujourd'hui pour la vente d'une ligne quelconque, c'est la VALEUR. Le temps où le prix était la principale considération est passé.

Le public a démontré par l'achat de plusieurs millions de paires qu'il croit que les Semelles Neolin sont la meilleure valeur sur le marché. De la même manière les demi-semelles Neolin lui offre une meilleure valeur en fait de matériel à demi-semelles.

Car les Demi-Semelles Neolin ont les qualités des Semelles Neolin. Elles sont durables — flexibles — conservent tout le confort des vieilles chaussures.

La plus grande valeur des Demi-Semelles Neolin a été annoncée sur une grande échelle. Vous pouvez profiter de cette publicité en étalant sur votre comptoir des Demi-Semelles Neolin — en faisant un étalage de vitrine. Vous passerez pour un marchand progressif — un marchand qui offre à ses clients les meilleurs articles sur le marché.

Les Demi-Semelles Neolin vous arrivent dans un joli carton d'étalage par grandeurs assorties. Commandez-les chez votre marchand de gros.

Pour être certain d'avoir la valeur des Neolin — voyez si le nom "Neolin" est estampé sur chaque paire.

The Goodyear Tire & Rubber Company of Canada, Limited

Neolin Half Soles