

[Text]

does take time to get your financial details together. As a matter of fact, we are one of the few fish companies that have a monthly financial report, a complete report which we give to the board, on inventories and all the financial detail of the corporation, one of the few in Canada.

Mr. Smith: Mr. Chairman, he did not cover the one point, though, on the increase in the late winter on the fish. Was that because of the winter fishery? Was that the fish that was being caught in the winter fishery and being sold at that particular time? Was that the premium price?

Mr. Moss: Yes, that was all the export fresh-fish sales that we required there, before the market had improved, and consequently we offered the fishermen more money to deliver. We are still short, very short; this winter we have been extremely short of fish.

Mr. Smith: Put me on the second round, please, Mr. Chairman.

The Chairman: Thank you very much. Mr. Epp.

Mr. Epp: Thank you, Mr. Chairman. Mr. Moss, on what basis did you make the statement in Thompson that you did not have a final financial report on which to make the criteria and the decision?

Mr. Moss: Mr. Chairman, the statement I made in Thompson was that it looked as though we had a \$2-million profit year and that it looked as though we would, hopefully, be making the final payment—subject to board decision under normal conditions in around December.

• 1630

Mr. Epp: Surely if you have month-to-month reports—you have been in this game long enough and I guess I have been at this game a little bit. If you have a month-to-month report, surely you do not make a statement, as you made in Thompson, on the basis that you did not know. Then what is the value of your previous financial report? You cannot have it both ways.

An hon. Member: They will try.

Mr. Epp: You cannot have it both ways. You can have it one way or the other, but not both. If you think we are a bunch of hardened guys on this side, the reason is because we have been travelling through our ridings and fishermen are very upset. They say, we want this thing to function. There are some good concepts. But we are entitled to answers and we are getting double-talk.

I am sorry, Mr. Moss, but that is just what we are hearing. How can you make that statement saying you are going to have a \$2 million profit year and then 10 days later you say you did not know, when you have just finished saying you have had a monthly financial statement?

[Translation]

savais pas que nous ne pourrions pas payer le dernier versement; il faut du temps pour réunir tous les détails financiers. En fait, nous sommes l'une des rares compagnies de poisson qui ait un rapport financier mensuel, un rapport complet que nous remettons au conseil d'administration au sujet des stocks et de tous les détails financiers de l'Office, et c'est l'un des rares cas au Canada.

M. Smith: Monsieur le président, le témoin n'a pas abordé cependant la question de l'augmentation des ventes de poisson vers la fin de l'hiver. Était-ce dû à la pêche hivernale? S'agissait-il du poisson pris en hiver et vendu à ce moment-là? Était-ce le prix fort?

M. Moss: Oui, il s'agissait de toutes les ventes à l'exportation de poisson d'eau douce dont nous avons besoin, avant que le marché ne se soit amélioré et par conséquent, nous avons offert aux pêcheurs plus d'argent pour leur poisson. Nous en manquons encore et il nous en manque même beaucoup; cet hiver il nous a manqué une quantité considérable de poisson.

M. Smith: J'aimerais que vous m'inscriviez pour un second tour de questions, s'il vous plaît, monsieur le président.

Le président: Je vous remercie beaucoup. Monsieur Epp.

M. Epp: Je vous remercie, monsieur le président. A partir de quoi avez-vous pu faire une telle déclaration à Thompson, monsieur Moss, étant donné que vous n'aviez pas de rapport financier définitif sur lequel fonder vos critères de décision?

M. Moss: Monsieur le président, j'ai dit à Thompson qu'il semblait que nous allions avoir un profit de \$2 millions de dollars pour l'année, et qu'il semblait donc que nous pourrions probablement effectuer le versement final... sous réserve d'une décision du conseil d'administration en fonction des conditions normales vers le mois de décembre.

M. Epp: Bien sûr, si vous faites un rapport à tous les mois... vous faites ce travail depuis assez longtemps, et je pense moi-même le faire depuis un certain temps. Si vous faites un rapport mensuel il est certain que, comme à Thompson, vous ne pouvez faire une déclaration en disant n'en rien savoir. Quelle valeur cela donne-t-il à votre rapport financier précédent? Vous ne pouvez procéder des deux façons.

Une voix: Ils essaieront.

M. Epp: Vous ne pouvez pas prendre les deux moyens. Vous pouvez faire d'une façon ou d'une autre, mais pas les deux. Si vous pensez que nous sommes une bande d'endurcis de ce côté-ci, la raison en est que nous avons voyagé dans nos circonscriptions, et les pêcheurs sont très mécontents. Ils disent vouloir que cette affaire marche. Il y a de bonnes idées. Mais nous avons droit à des réponses et on nous raconte toutes sortes de choses.

Je suis désolé, monsieur Moss, mais c'est exactement ce qu'on nous dit. Comment pouvez-vous déclarer pouvoir réaliser un profit de 2 millions de dollars pendant l'année, puis, 10 jours plus tard, affirmer que vous n'en savez rien, alors que vous venez tout juste de dire que vous avez en mains un rapport financier mensuel?