

Leurs compétences en ingénierie de pointe ont permis aux entreprises canadiennes de développer des produits uniques tels que le DASH 8, un avion qui s'est accaparé une grande part de son créneau de marché. L'industrie européenne connaît bien les capacités technologiques des entreprises aérospatiales canadiennes et recherche activement de nouveaux partenaires canadiens.

L'industrie aérospatiale canadienne est très orientée vers l'exportation. Les exportations vers la CE sont largement constituées de ventes de moteurs Pratt & Whitney (qui est la propriété de United Technologies), des avions de De Havilland du Canada et de quelques produits de marque d'autres constructeurs d'équipements d'origine. Les exportations totales vont augmenter grâce à la croissance des ventes de composantes au consortium européen Airbus par Canadair, qui est la propriété de Bombardier. Un autre succès canadien est celui de Spar Aerospace qui a développé le Canadarm, devenu l'un des chefs de file dans la recherche pour les stations spatiales et dans les communications par satellites.

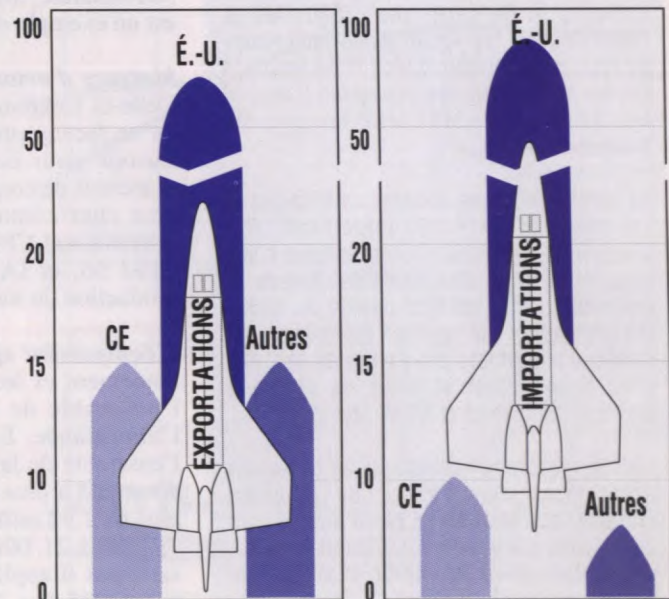
L'industrie spatiale européenne est la deuxième plus importante au monde après celle des États-Unis et bien avant le Japon. Historiquement, l'aéronautique militaire a accaparé la part la plus importante des ventes du secteur aéronautique de la CE, mais elle est en train de perdre de son importance. Par ailleurs l'augmentation de la gamme de produits de l'aéronautique civile de la CE lui a permis de tirer avantage d'une recrudescence des ventes. La croissance à moyen terme de l'aérospatiale européenne sera principalement soutenue par l'aéronautique civile.

L'industrie spatiale européenne a eu un effet important sur la formation du Marché unique de la CE. Des programmes comme celui d'Airbus Industrie, Panavia, Arianespace et l'Agence spatiale européenne ont joué un rôle très important dans le démarrage de l'intégration économique de l'Europe. L'élimination des barrières au commerce aérospatial au sein de la CE remonte plus loin que n'importe quelle autre initiative semblable dans n'importe quel autre secteur du Marché unique.

Structure

Les entreprises aérospatiales européennes ont tendance à être plus petites et moins profitables que leurs homologues américaines. Cette différence de taille constitue une raison suffisante pour les pousser à collaborer entre elles. Les alliances de R et D ont permis aux entreprises aérospatiales de la CE de s'occuper de leurs coûts fixes de développement très élevés. Les alliances ont aussi aidé à régler un autre problème. Les perceptions de l'intérêt national ont conduit à une surcapacité de production aérospatiale en Europe. La formation d'alliances internationales dans la CE a mené à l'ouverture de marchés plus concurrentiels. Les industries de la CE livrent maintenant concurrence sur les marchés globaux, alors que leur marché interne est devenu un marché pan-européen. Les alliances stratégiques ont rendu

Moyenne des exportations et des importations aérospatiales de 1985 à 1989 (en pourcentage)



Source : Ernst & Young, ISTE et AIAC

les industries de la CE beaucoup plus concurrentielles et les entreprises canadiennes et américaines jouent un rôle important dans ces alliances.

Marchés

Il y a cinq catégories de produits dans l'industrie aérospatiale civile:

Avions de ligne à réaction : il y a 15 ans, l'industrie européenne ne comptait que pour 4 % de la totalité des commandes mondiales de l'industrie. À la fin des années 1980, elle avait accaparé 25 % des commandes mondiales et les livraisons devraient demeurer semblables pour les années à venir. Les modèles Airbus constituent l'un des facteurs importants de cette augmentation de production, mais la production d'avions de moins de 100 sièges tels que celui de British Aerospace, le BAe 146 et le Fokker 100 s'est sensiblement accrue. Les Européens contribuent aussi à la croissance de l'aviation civile américaine. Par exemple, les entreprises de ce secteur en Italie, en Espagne et en Grande-Bretagne entretiennent des relations étroites avec Boeing et McDonnell Douglas.

Avions de transport régional : ces petits avions équipés de moteurs turbopropulsés destinés aux déplacements régionaux constituent un secteur dont la croissance est très élevée. Ce secteur est dominé par l'industrie européenne