

À LAUBE D'UN DEUXIÈME SIÈCLE DE SERVICE

Le rôle des délégués commerciaux évolue pour s'adapter aux intérêts commerciaux du Canada de demain. Les délégués commerciaux mettent en contact les exportateurs canadiens avec les acheteurs étrangers, dirigent et organisent des foires commerciales et s'attaquent aux barrières qui bloquent l'accès aux marchés étrangers. Et leur travail donne des résultats : ventes et investissements étrangers à la hausse, alliances stratégiques, transferts de technologie, meilleure connaissance du marché, autant de réalisations qui créent des emplois au Canada.

« Le Service des délégués commerciaux nous a aidés à communiquer avec les cadres supérieurs de nos clients potentiels dans les secteurs du rail et de l'aviation en Australie et en Corée. Il nous a aussi aidés à cerner des débouchés lors de foires commerciales et de missions à l'étranger, et à trouver des firmes capables de nous représenter sur place. Cependant, l'aide la plus importante que nous apporte le Service des délégués commerciaux, c'est le prestige que confère l'appui officiel du gouvernement du Canada. »

Helmut Schauer
Machinerie industrielle Proceco Ltée
Montréal (Québec)