

vertu de la "procédure accélérée" que le Congrès américain a accordée au président Reagan. Il reste encore nombre d'obstacles à surmonter, mais nous avons confiance qu'un accord sera conclu d'ici la date cible.

Qu'entendons-nous réaliser par cet accord commercial bilatéral historique? D'abord, nous voulons obtenir la réduction graduelle et, éventuellement, l'élimination des barrières tarifaires et non tarifaires. Deuxièmement, nous voulons établir un nouveau mécanisme de règlement des différends: un mécanisme binational et impartial qui se prononcera sur les points de désaccord. Troisièmement, nous voulons innover dans des domaines comme le commerce des services, question qui intéresse grandement à la fois Hong Kong et le Canada. Un arrangement bilatéral qui couvre le commerce des services servira certainement de modèle pour les négociations du GATT sur cette question complexe.

Je me réjouis par ailleurs du fait que Hong Kong restera un membre indépendant du GATT.

À titre de membres du GATT et de partenaires de la région Asie-Pacifique, le Canada et Hong Kong ont d'importants liens économiques. Il y a maintenant au Canada cinq chapitres du Conseil des gens d'affaires Hong Kong-Canada qui, fort de ses 1 200 membres, s'efforce d'élargir les débouchés en matière de commerce et d'investissement.

En 1986, notre commerce bilatéral totalisait plus de 8 milliards \$ H.K. (1,36 milliard \$ CAN). Hong Kong est le principal fournisseur de vêtements du Canada, et une importante source de jouets, de montres et de bijoux. Mais le commerce, comme vous le savez, suppose des achats et des ventes. Qu'en est-il de nos exportations à Hong Kong?

Elles sont aujourd'hui huit fois plus importantes qu'elle ne l'étaient il y a dix ans. Elles ont même augmenté de 69 % au cours des deux premiers mois de la présente année. Nous sommes particulièrement heureux de constater que nos exportations de produits de haute technologie - surtout du matériel de télécommunications - trouvent ici un marché qui compte pour nous parmi les plus importants et les plus dynamiques.

Les entreprises canadiennes se sont taillées une réputation mondiale dans le domaine des télécommunications et sont, en fait, le troisième fournisseur en importance de ces produits à Hong Kong. Nous vous envoyons ce que nous produisons de mieux. Des sociétés comme Northern Telecom, Mitel et Cognos, qui a remporté le prix d'excellence à l'exportation canadienne, ont établi des bureaux à Hong Kong.