

POLITIQUE D'ACHATS (SUITE)

PARTAGE DE RISQUE

- Demandé systématiquement aux fournisseurs et sous-traitants
- Demande de participation aux charges générales de programme
- Les subventions fédérales et régionales à l'industrie Canadienne favorisent le partage de risque

COMPENSATIONS

- Compensations industrielles dans le cadre des programmes militaires (réalisées par Eurocopter ou par les équipementiers Français coopérants)
- Peu de compensation sur les marchés civils

ZONE DOLLAR

- Incitation à acheter aux USA
- Présence US au travers de la filiale American Eurocopter Corporation (Dallas, Texas)

COMMENTAIRES

- ANNEXE: Structure du Groupe Eurocopter