

s'attaqueront avec succès, j'en suis persuadé, nos banques commerciales et la Société pour l'expansion des exportations.

Nous devons continuer sur cette lancée, et l'une des meilleures façons d'y arriver est d'effectuer des visites de haut niveau. La mission de l'Équipe Canada constitue le point culminant d'une longue série d'échanges importants qui ont eu lieu depuis un an. Elle ouvre également la porte à la tenue, dans les années à venir, de nombreux échanges de haut niveau.

Notre approche vis-à-vis de la Chine doit davantage s'adapter aux exigences de ce marché de plus en plus sophistiqué. La Chine de demain sera plus ouverte, plus dynamique, plus axée sur les besoins des consommateurs et plus régionale. Les entreprises devront s'adapter à cet état de fait, tout comme les gouvernements.

C'est pour cette raison que nous avons ouvert, cet automne, un nouveau bureau commercial du Canada à Guangzhou et renforcé notre présence commerciale à Shanghai. Nous avons en outre affecté l'un de nos délégués commerciaux au bureau du Conseil commercial Canada-Chine à Beijing. Nous chercherons à l'avenir de nouvelles façons de créer des partenariats avec le secteur privé en vue d'établir une présence commerciale canadienne ailleurs en Chine, de Chongqing à Harbin.

Le Conseil commercial Canada-Chine a largement contribué au succès remarquable des événements de cette semaine. La présence ici aujourd'hui de délégations de la Chambre de commerce du Canada, du Conseil canadien des chefs d'entreprises et de la Chambre de commerce du Canada à Hong Kong montre que le programme économique du Canada accordera une importance primordiale aux relations canado-chinoises dans les domaines du commerce et de l'investissement. Je vous félicite tous. Personne ne peut s'attaquer seul à un marché comme la Chine. Nous parlons aujourd'hui de réseaux mondiaux, de systèmes de communication intégrés et d'économies interdépendantes. Pour réussir sur le plan individuel, il faut, de la même façon, continuer d'insister tant sur le travail en équipe que sur la persévérance.

Je désire féliciter le Conseil commercial Canada-Chine, tous ses membres, canadiens et chinois, qui ont travaillé avec tant d'efficacité pour organiser cette assemblée annuelle et faire de la visite de l'Équipe Commerce Canada un véritable succès. Nous avons une même vision des relations spéciales qui doivent exister entre le Canada et la Chine. Cette rencontre nous permet de réaffirmer notre engagement et notre détermination à faire de cette vision une réalité.

Je vous remercie.