

En revanche, les Américains sont en retard sur leurs concurrents européens et japonais pour ce qui est des prix et des conditions de financement. D'autre part, ils ne semblent pas aussi attentifs aux différences culturelles que certains de leurs concurrents, et omettent souvent de fournir une documentation technique en langue espagnole. Certaines sociétés minières mexicaines ont dû engager des techniciens bilingues pour apprendre comment faire fonctionner leurs pièces d'équipement américaines, puis former leur personnel. Comme dans d'autres secteurs, les Canadiens sont considérés comme de bons partenaires par les entreprises mexicaines, en partie pour des raisons d'ordre culturel.

Des compagnies minières du monde entier étudient actuellement la possibilité d'investir dans le secteur minier mexicain. On s'attend à ce que bon nombre d'entre elles importent leur matériel de leur pays d'origine. Le fait que les sociétés minières canadiennes soient très actives au Mexique pourrait donc constituer un avantage concurrentiel important pour les fournisseurs d'équipement canadiens.

PRINCIPALES MARQUES ÉTRANGÈRES D'ÉQUIPEMENT MINIER

Komatsu	Dresser
Caterpillar	Tamrock
Secoma	Ramsco
P&H (Hornice and Segger)	American Smelting
Pheldoge	Kenecott
Wagner	Atlas Copco
Getman	Euclid
Clark	Robbins

Source : Entrevues avec des acheteurs d'équipement minier, 1995.