

Il faut mentionner, parmi d'autres initiatives, des missions commerciales faites dans le cadre de programmes gouvernementaux au Canada et à l'étranger, dans les secteurs de l'aérospatiale, des produits de la défense, des pièces d'automobile, de l'énergie, des télécommunications, des instruments et des aliments transformés.

La vente récente d'un deuxième réacteur nucléaire CANDU est un événement de bon augure en ce qui a trait aux futures ventes du Canada dans ce domaine. De plus, les co-entreprises dans des marchés tiers, comme celle qui a donné lieu récemment à la vente de niveleuses de route par la société Champion pour une valeur de 3 millions \$ à une entreprise de construction coréenne engagée dans la reconstruction du Koweït, illustrent bien la capacité des deux pays à exploiter conjointement d'autres marchés.

Pour ce qui est des investissements, le projet d'expansion, annoncé récemment par l'entreprise Sammi Steel, de ses installations de Tracy (Québec), au coût de 350 millions \$, en fera le plus important fabricant d'aciers spéciaux au monde. Cet investissement reflète la confiance des entreprises coréennes dans la stabilité du Canada.