

LE PRIX COURANT

Journal Hebdomadaire

Commerce, Finance, Industrie, Assurance, Etc.

EDITEURS

Compagnie de Publication des Marchands-Détaillants
du Canada, Limitée,

Téléphone: Main 3272

MONTREAL.

Bureau de Montréal: 198 rue Notre-Dame Est.

ABONNEMENT { Canada \$2.00
Etats-Unis \$2.50
Union postale \$4.00 }

Circulation assermentée et auditée par "Audit Bureau of Circulations".

Il n'est pas accepté d'abonnement pour moins d'une année.

Toute année commencée est due en entier.

Tout chèque pour paiement d'abonnement doit être fait payable au pair à Montréal.

Chèques, mandats, bons de Poste doivent être faits payables à l'ordre du Prix Courant.

Prière d'adresser les lettres, etc., simplement comme suit:

"LE PRIX COURANT", Montréal.

Fondé en 1887

MONTREAL, vendredi 7 janvier 1921

Vol. XXXIV—No 1

PORTEZ UNE ATTENTION SOUTENUE A L'INVENTAIRE

La baisse des prix en ce moment exige de l'épicier un examen serré pour l'indication des valeurs à son inventaire. L'inventaire devrait fournir à l'épicier la plus précieuse information.

Il est de pratique courante parmi les épiciers de faire une fois l'année terminée un inventaire de leurs stocks de façon à commencer la nouvelle année avec une idée exacte de la position de leur commerce et en sachant quel succès leur a valu l'année qui vient de se terminer. Avec des conditions telles qu'à présent la prise de l'inventaire exige une attention considérable et l'évaluation du stock d'un épicier, dans une période de marchés incertains, est de première importance. Le relevé du stock, cette année, montrera à l'épicier ce qu'il a à subir de pertes comme résultat de la baisse des prix. La seule manière pour l'épicier de faire le relevé de son stock en ce moment est de l'évaluer aux prix où il pourrait le remplacer. C'est là la seule bonne méthode à suivre et la seule base par laquelle le marchand aura un bilan absolument exact de sa position en face des cotations irrégulières.

Telle est l'opinion d'un épicier d'expérience avec lequel nous avons l'avantage de nous entretenir la semaine passée.

Dans les conditions actuelles, il est plus que nécessaire pour l'épicier d'avoir des chiffres corrects sur ses affaires pour sa propre gouverne et aussi pour les employer comme une indication qu'il sait où il en est, s'il devient nécessaire pour lui de s'assurer de quelque accommodation à sa banque. Il est relativement facile de faire des profits sur un marché en hausse, mais quand la tendance des prix est à la baisse, il devient nécessaire pour

le marchand d'avoir à sa disposition toute aide possible du côté des chiffres.

Certains marchands prétendent que l'inventaire annuel est l'ouvrage le plus profitable de l'année. Il en est ainsi s'il est conduit de la bonne manière de façon à ne montrer que des chiffres vrais et ce travail devrait se faire aussi rapidement que possible. Il y a bien des façons dont le marchand peut profiter d'un examen de sa feuille d'inventaire.

Si elle montre un surplus de stock de marchandises vendables et un lot de stock qui est invendable, elle indique que plus de soin devrait être exercé dans l'achat. Elle montrera aussi quelles sont les lignes invendables dans une saison calme et indiquera qu'il est temps de faire des plans pour en disposer. La connaissance de ce qu'il y a exactement en stock et en quelle quantité devrait aussi être pour le marchand une aide pour l'augmentation de ses ventes.

Le système de relever les marchandises au prix véritable au temps de l'achat est recommandable, à moins que depuis, les prix n'aient baissé, et alors le prix de remplacement devrait être employé. Les profits futurs seront affectés par l'évaluation du prix à plus que le coût véritable actuel, et un inventaire dont les prix ont été établis sur une autre base montrera un profit qu'on n'a pas gagné en réalité. Nous avons déjà donné plusieurs méthodes pour la prise d'inventaire et la façon de procéder de certains marchands. Un point est souligné par tous: c'est la nécessité de se mettre à l'ouvrage de bonne heure et de faire le travail aussi tôt que possible. Un marchand dit qu'il met tout homme disponible à mettre le stock en ordre et à mettre de côté ce qui est inutilisable. Quand ceci est fait, cela ne prend pas de temps pour mettre des chiffres sur les feuilles d'inventaire et il n'y a pas autant de danger, de la sorte, d'oublier quelque stock. Un autre marchand suggère le système suivant:

La Meilleure
Cigarette
@ 15¢

"Le Succès du Jour"
CIGARETTES
MILLBANK

Elles
rapportent
de bons profits