

LE CREDIT COMMERCIAL

Chambre 13 Edifice "LA PRESSE"
TEL. BELL. MAIN 3555. MONTREAL
SPÉCIALITÉ : Achat, Collection et règlement
de comptes. Une visitesollicitée.

LA PROVINCIALE

Assurance-Mutuelle-Incendie

Bureau-chef: **EDIFICE GUARDIAN**
160, RUE ST-JACQUES.
MONTREAL.

Sécurités absolues. Taux raisonnables.
AGENTS demandés dans toutes les localités.

LA

Provident Savings Life
ASSURANCE SOCIETY of N. Y.

LA MEILLEURE COMPAGNIE
POUR les ASSURÉS et les AGENTS

Les agents habiles et les personnes recherchant une position rémunératrice, peuvent s'adresser au bureau principal ou à aucun des agents généraux de la compagnie.

Bureau Principal pour la Province de Quebec:
185, rue St-Jacques, - MONTREAL.

Un Agent Progressif

préfère travailler pour la meilleure compagnie. Il lui est plus facile de conclure des affaires, et, de savoir qu'il a à offrir la meilleure proposition, cela l'inspire.
Les hommes de caractère qui se proposent d'entreprendre ce travail, et les agents expérimentés et intègres qui cherchent un contrat rémunérateur

devraient écrire à la **CANADA LIFE**

"EQUITABLE"
Fire Insurance Co.

Une des plus fortes Compagnies locales.

Bureau Executif:
No. 20, rue St-Alexis,
Coin rue Notre Dame,
en face du Magasin Carsley.

S. T. WILLET, Président.
Bureau: No. 939 rue St-Denis, Montréal.

F. GAUTHIER, Secrétaire.

Tél. Main 3394.

Assurances

ASSURANCES SUR LA VIE

Education des agents d'assurance sur la vie.

(suite)

Ceci fait, l'éducation précoce des agents devrait suivre immédiatement, de même que les athlètes fortifient ceux de leurs muscles qu'ils doivent faire jouer dans le tour particulier qu'ils exécutent. Les agents prennent leur inspiration, leur règle de conduite et leur encouragement auprès de l'agent général. Ils sont comme des enfants qu'il doit guider. Plus tard, ils deviendront des agents accomplis et pourront diriger leurs propres efforts. L'inspiration vient aux agents quand ils contemplent leurs progrès; elle vient à l'agent général, lorsqu'il se rend compte qu'il vient en aide à ses hommes. L'insuccès des agents généraux vient de leur inaptitude à mettre en évidence et à cultiver les qualités requises chez les agents, ou de leur incapacité à communiquer à leurs hommes la science et l'art de vendre, qualités que les agents généraux possèdent peut-être abondamment. Dans mon opinion, l'agent général devrait étudier avec soin chaque agent, de manière à comprendre parfaitement ce dont il a besoin, ce qu'il faut fortifier, ce qu'il faut réprimer.

L'Instruction est préconisée.

" Nous entendons beaucoup parler maintenant de facilités de toutes sortes fournies pour leur instruction aux agents d'assurance sur la vie. Je crois fermement à l'instruction. L'homme instruit n'a pas besoin d'être un rêveur ou un théoricien; mais sa science devrait améliorer ses capacités générales. D'autre part, la connaissance des ramifications et des complications du métier, inculquée à fortes doses peut déconcerter le nouvel agent. Il est trop enclin à acquérir une connaissance superficielle du calcul de l'assurance, et à essayer de l'exposer à la personne qu'il cherche à assurer. L'instruction est tout ce qu'il y a de bon; cependant elle ne doit pas éclipser les qualités essentielles qui donnent le succès au solliciteur.

L'agent doit s'entraîner à faire des affaires par écrit, et trouver quelles sont les facultés qu'il possède pour cette fin. L'école de l'expérience, les encouragements donnés à l'office forment sa valeur réelle et pratique. Sa science acquise devrait servir à la perfectionner.

" Je crois au système des écoles tenues dans les agences pour les commerçants. Les collègues ne peuvent offrir que des

(ETABLIE 1853)
The Phenix Insurance Company
OF BROOKLYN

TOTAL DE L'ACTIF - - \$7,112,413.30

Robert Hampson & Son, Agents,
39 rue St-Sacrement, Montréal

AVIS

Les personnes pouvant **CONTROLLER** quelques Cents Piastres de **Primes d'Assurances contre l'Incendie**, peuvent se faire nommer Agent et recevoir une commission sur leurs Risques. Toutes correspondances si on le désire, traitées **confidentiellement**. Ecrire à "**ASSURANCE**," Boite 418, Bureau de Poste, Montréal.

COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.
d'Assurance contre l'Incendie

LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE
CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.

ÉTABLIE EN 1859
Capital autorisé - - - - \$1,000,000.00
Actif net excédant - - - - 460,000.00
Dépot au gouvernement du Canada pour la garantie des porteurs de polices - - - - 60,000.00
Sinistres ayés à date - - - - 388,021.10
Cie indépendante. Taux modérés.
A. A. LABRECQUE, - - - - Président.
J. B. LAFLEUR, - - - - Gérant

BUREAU PRINCIPAL:
59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"
MONTREAL
On demande des agents pour les localités non représentées.

THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.

Incorporée par l'état de New-York.
La Compagnie du Peuple, par le Peuple pour le Peuple.

ACTIF : \$105,656,311.60

A plus de polices payant primes en force aux Etat-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et pendant chacune des dix années passées a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie

LA MOYENNE D'UNE JOURNEE D'OUVRAGE.

Réclamations payées.....	359
Polices échues.....	6,297
Nouvelles Assurances inscrites	} Par jour \$1,303,559.96
Paiements aux porteurs de Polices et addition à la Réserves.....	
Actif accru.....	\$98,582.00
	\$53,841.00

A déposé avec le Gouvernement du Dominion pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, **\$1,800,000.00.**

\$1,342,381,457 d'assurance en vigueur sur 7,523,915 polices.

Western
Assurance Co.

Compagnie d'Assurance contre l'Incendie et sur la Marine
INCORPORÉE EN 1851

CAPITAL PAYÉ - - - \$2,000,000
ACTIF, au-delà de - - - 3,546,000
REVENU ANNUEL, au-delà de 3,678,337

Bureaux Principaux: **TORONTO, Ont.**
Hon. GEO. A. COX, Président.

J. J. KENNY Vice-Prés. et Directeur-Général
C. C. FOSTER, Secrétaire.

Succursale de Montréal:
189 rue Saint-Jacques.
ROBT. BICKERDIKE, Gérant