

# Le Canada s'établit sur le marché sud-africain

Depuis la levée des restrictions commerciales par le Canada, nos exportations vers l'Afrique du Sud s'accroissent rapidement. Les fournisseurs canadiens connaissent du succès dans différents secteurs, et les débouchés à long terme qui s'offrent à eux en Afrique du Sud sont fort prometteurs.

Au cours du premier semestre de 1994, les exportations canadiennes de marchandises vers l'Afrique du Sud (d'une valeur de 105 millions de dollars) ont bondi de 76% par rapport à la même période l'année précédente. Nos entreprises ont exporté principalement des produits ouvrés et du matériel de haute technologie. Les exportations canadiennes vers l'Afrique du Sud ont surtout enregistré des gains dans les secteurs suivants :

- aéronefs
- matériel de télécommunications
- machinerie
- instruments
- matériel de bureau
- produits électriques
- pâtes et papiers
- métaux et minéraux
- agro-alimentaire

## Nouvelles études de marché

Le bureau commercial de Johannesburg prépare une série d'études sur les principaux secteurs sud-africains afin de donner un coup de pouce aux entreprises canadiennes désirant pénétrer ce marché.

Pour se procurer plusieurs rapports récents, sur copie papier ou par faxlink, s'adresser à l'InfoCentre (Ottawa : 944-4000, ou 1-800-267-8376).

- Débouchés dans le secteur agro-alimentaire de la nouvelle Afrique du Sud. (Août 1994, 41 p.). Nota : Seul le résumé est disponible par faxlink.
- Le secteur des télécommunications en Afrique du Sud. (Juin 1994, 5 p.)
- Aperçu du secteur minier en Afrique du Sud. (Juin 1994, 4 p.)
- Répondre aux besoins en matière d'habitation dans la nouvelle Afrique du Sud. (Partie I - Aperçu du marché, juin 1994, 7 p.); (Partie II - Politique gouvernementale de l'habitation. Comprend une liste d'adresses d'organismes gouvernementaux. Juillet 1994, 9 p.).

## Autres documents

Aperçu du commerce et de l'investissement en Afrique du Sud (Septembre 1994, 5 p.)

Foires commerciales en Afrique du Sud (Avril 1994, 5 p.)

Résumé du budget sud-africain (Juillet 1994, 5 p.)

## Foires commerciales en Afrique du Sud

Le bureau commercial du Canada devrait participer à plusieurs foires commerciales sud-africaines afin d'aider les exposants ou les visiteurs canadiens, notamment aux foires suivantes :

- *Foire internationale d'Afrique du Sud (Saitex)*. Cet événement multisectoriel se tiendra du 1<sup>er</sup> au 5 novembre prochains à Johannesburg.
- *Instructa 1995*. Exposition-conférence sur l'enseignement et la formation organisée à Johannesburg en février prochain.
- *Pak Process 1995* - Cette foire internationale de l'emballage aura lieu en février prochain à Johannesburg.
- *Telkom 1995*. Exposition-conférence internationale sur les télécommunications, présentée du 27 au 29 mars 1995.

## Des perspectives prometteuses

La nouvelle Afrique du Sud est en train d'opérer des transformations politiques, économiques et sociales d'une très grande ampleur. La société sud-africaine s'est engagée à réduire le fossé existant en son sein entre les conditions qui prévalent dans les régions industrialisées et les régions pauvres. Le pays est en voie de s'intégrer rapidement à l'économie mondiale.

L'Afrique du Sud, bien qu'auto-

suffisante dans nombre de secteurs, fait face néanmoins à certaines difficultés importantes dans le domaine du commerce et de l'industrie.

Les sociétés canadiennes qui offrent des produits et des services innovateurs et concurrentiels peuvent jouer un rôle important dans le développement du pays. Les exportations, les coentreprises et la coopération technologique sont autant de façons de faire des affaires en Afrique du Sud.

Dans le cadre de son programme de reconstruction et de développement, le gouvernement sud-africain a donné la priorité à l'habitation, à l'enseignement et à l'électrification. Bien que la mise en oeuvre de ce programme n'en soit qu'à ses débuts, on s'attend à ce que des ressources considérables, des secteurs public et privé, soient investies à l'appui des initiatives gouvernementales.

De l'information commerciale récente indique que les sociétés canadiennes d'avant-garde peuvent exploiter les débouchés offerts dans nombre d'autres secteurs.

Les perspectives sont prometteuses notamment dans les domaines suivants : matériel et services d'exploitation minière, télécommunications, matériel informatique et logiciels, équipement et services environnementaux, matériel de sécurité et produits médicaux, géomatique et franchising.

(Voir page IV— Canada)