

[Texte]

Mr. E. Wolf (Past President, B.C. Turkey Marketing Board): Thank you, Mr. Chairman. No, I would not say that our feed costs are anywhere near competitive. Bringing in a Board grain from the Prairie Provinces costs as much and sometimes more than bringing American corn from the eastern United States, paying duty, freight and everything on it. It can be landed here at many times of the year cheaper than Board grain with a subsidy paid.

Mr. Douglas (Assiniboia): Has not the price of Board grain gone down in recent months?

Mr. Wolf: I have not bought any Board grain recently, but nonBoard grain from the Peace River area is down \$4 or \$5 from what it was last fall. However, even that price of nonBoard grain out of the British Columbia Peace River area is cheaper than American corn and considerably cheaper than Board grain from the Prairies.

Mr. Douglas (Assiniboia): May I ask the same question of Mr. Morgan? He does not need to reply if his answer is the same as yours. Mr. Morgan, what do you think about the price of feed grain?

Mr. Morgan: My answer is in line with Mr. Wolf's answer, Mr. Chairman.

Mr. Douglas (Assiniboia): Thank you. I have another question for Mr. Morgan. You mentioned in your brief and in the conversation during the noon hour that you did not think your exports of surplus eggs to eastern Canada and other provinces had affected the prices in those areas. How do you know that it did not affect their prices?

Mr. Morgan: Mr. Chairman, we have the very closest of contacts with all the people we deal with. Whilst the B.C. Egg Marketing Board does not actually act as a marketing agent for eggs in B.C. it does hold a watching brief on all eggs produced in B.C. that move out of the province. On this occasion the Board office itself made the necessary contacts in the eastern provinces and in fact accepted the bids for all these eggs and we know that those bids were not of the type to depress the price. In fact we have been paid fairly consistently a higher price for our eggs from out of province than has been paid in the part of the country from which the bid has been made.

[Interprétation]

M. E. Wolf (Ancien président, B.C. Turkey Marketing Board): Merci beaucoup, monsieur le président. Non, je ne dirais pas que ce coût est vraiment concurrentiel. Amener ces céréales à partir des Prairies, cela coûte autant même parfois plus que pour le maïs américain en provenance de l'Est des États-Unis. On doit payer les droits de douane et de transport. On peut l'acheminer jusqu'ici à un coût moins élevé que les céréales avec les subventions qui sont payées.

M. Douglas (Assiniboia): Est-ce que ces prix n'ont pas baissé au cours des derniers mois?

M. Wolf: Je n'ai pas acheté de ces céréales récemment, mais maintenant dans la région de la Rivière-de-la-Paix, le prix en est tombé de 4 ou 5 dollars comparativement à ce qu'il était l'automne dernier. Mais même le prix des provendes en provenance de la région de Rivière-de-la-Paix, mais ne dépendant pas de l'Office est moins coûteux que celui des régions des Prairies ne dépendant pas de l'Office.

M. Douglas (Assiniboia): Je pose la question à M. Morgan. Il n'a pas à répondre si la réponse qu'il veut nous fournir est la même que la vôtre.

M. Morgan: Oui, c'est la même chose, c'est la même réponse que j'avais fournie à M. Douglas.

M. Douglas (Assiniboia): J'ai une autre question à poser à M. Morgan. Vous dites dans votre présentation au cours de nos entretiens pendant le déjeuner, vous dites que vous croyez que vos exportations de certains excédents de production d'œufs vers l'Est du Canada et d'autres provinces, avaient affecté leur prix dans ces régions. Comment savez-vous que cela n'a pas affecté des prix?

M. Morgan: Monsieur le président, nous avons des contacts très étroits avec nos clients. L'Office de commercialisation des œufs n'est pas réellement un office de commercialisation pour les œufs en Colombie-Britannique, mais néanmoins il surveille le mouvement de tous les œufs qui sont expédiés en dehors de la province et qui sont produits en C.-B. Et à cette occasion, l'Office a établi les contacts voulus avec les provinces de l'Est et a en fait accepté soumissions pour tous ces œufs. Nous savons que ces soumissions n'étaient pas de nature à faire baisser les prix. Nous avons reçu un prix plus élevé pour nos œufs à l'extérieur de la province que ce qui avait été payé dans ces régions du pays d'où venaient ces soumissions.