LA BOITERIE provenant d'un Eparvin. Calleux, d'une Ferme, d'un Suros, d'une Courbe, d'Exostesse ou de tares similaires peut être arrêtée par

ABSORBINE

Instructions complètes dans la brochure avec chaque bouteille. \$2.00 la bouteille chez les marchands ou livrée. Brochure 9-10 concernant les chevaux, gratuite. ABSORBINE IR. pour l'espèce humaine, \$1.00 la bouteille, fait disparaitre: Enflures douloureuses, Gonflement des Glandes, Goltre, Loupes Contusions, Varices, Varicocèle, Plaies Anciennes: Soulage la douleur.

W. F. YOUNG, P. D. F. 208 RUE TEMPLE, SPRINGFIELD, MASS. AGENTS CANADIENS: LYMANS LIMITED, MONTREAL.

AU COMMERCE

Nous off ons aujourd'hui un lait pur, exempt de microbes, livré en bouteilles herméti quement closes et de conservation indéfinie:

Le Lait Laurentia

traité par un procédé exclusivement mécanique,

répond à toutes les exigences de la Profession Médicale et à tous les besoins de la famille. La Crême Laurentla est traitée par le même procédé.

Le Lait Maternisé

est la nourriture idésle pour le bébé—se rapproche le plus du lait maternel.

Demandez nos prix.

La Gie Ganadienne de Produits Agricoles

21 rue St-Pierre, Montréal. Tél. Bell M. 4619

Téléphone. Main 5089

STEVENS & MILLER

Membres du Montreal Board of Trade

GRAIN, MILL FEED, ETC.
Chambres 436-437 Board of Trade, Montréal.

ARTICLES
DE 1ière COMMUNION

LIVRES DE PRIÈRES en nouvelles reliures

CHAPELETS AVEC ÉTUIS

IMAGES, MÉDAILLES, MÉDAILLONS

BRASSARDS et INSIGNES.

La CIE J. B. ROLLAND & FILS, 6 à 14, rue St-Vincent, MONTREAL.

Navets le sac	0 50	0.75
Oignons d'Espagne . la cse	3.75	4.00
Olgnons d'Espagne, 1-2 bte	0.00	1.65
Oignons d'Espagne, le crate	1.25	1.50
Olgnons rouges le sac	0.00	1.50
Oignons rouges le qrt.	0.00	4.00
Panais le sac	0.75	1.60
Patates (au détail), lesac		
90 lbs	0.60	0.65
Patates (en gros), le sac		
90 lbs	0.40	0.50
Patates sucrées . le panier	1.25	1.75
Persil la doz.	0.00	0.30
Piment le panier	0.00	0.85
Poireaux la doz. pqt.	2.00	2.50
Radis la doz. pqt.	0.50	0.60
Raifort la lb.	0.00	0.15
Rhubarbe . r . la doz. pqt.	0.50	1.50
Salade de Montréal doz.	0.00	0.50
Salade de Boston doz.	0.00	1.10
Salsifis la doz. de pqt	8.0.40	0.50
Tomates de serre la lb.	0.00	0.30
Tomates de Floride, le crate	0.00	4.50
Tomates de Bahama, le crate	2.00	3.00
Tomates de Cuba bte	2.50	4.00
Topinambours le quart	0.00	3.50

FRUITS VERTS

La demande est tranquille. Les citrons sont rares. Les pommes sont abondantes, mais leurs prix se maintiennent.

Atocas le qrt.	5.50	6.00
Ananas cse	4.50	5.00
Bananes, régime (en		
crate	2.00	2.50
Citrons Messine (300s.), bte	2.00	3.00
Cocos, sac 150 lbs	0.00	4.35
Fraises le casseau	0.00	0.55
Kumquats le casseau	0.00	0.20
Limons la boîte	0.00	1.50
Mandarines la bte	3.00	4.00
Oranges Floride bte	0.00	3.00
Oranges Mexicaines bte	2.00	2.50
Oranges Navel bte	2.50	3.00
Oranges de Porto-Rico, bte	2.50	4.00
Oranges Valence, 420	0.00	4.25
Pamplemousses de Floride,		
bte	0.00	5.00
Pamplemousses de Cuba, bte	3.50	4.00
Pommes le quart	3.00	5.00
Raisin Hamburg le	0.00	0.85

POMMES

Raisin Malaga . . . le qrt. 0.00 7.00

MM. J. C. Houghton & Co. nous écrivent de Liverpool, à la date du 24 mars 1910:

Au début de la semaine, les meilleurs lots de pommes canadiennes et américaines ont obtenu de bons prix; mais hier, il n'y a eu qu'une demande limitée à des prix plus bas, sans doute à cause de l'approche des fêtes. Les Newtowns de Californie continuent à être trop abondantes et sont de nouveau à meilleur marché, à cause de la hâte des vendeurs à s'en défaire.

PRIX A L'ENCAN
Vendredi Lundi Mercredi
11 Mars 14 Mars 16 Mars

		s. a.	8. a.	s. a.	e, d.	s.d.	8. 4 .
	Bar	11					
G Russett	••	11 0	24 0	9 0	20 0	10 0	18 0
Baldwin	. "	13 0	16 0				0
Ben Davies	••	10 0	17 9	8 6	17 3	90	17 3
N. Spy	"	10 0	23 0			10 0	16 0
Mann	. "	11 0	18 0				
A mérique	bari	1					
Baldwin		13 0	21 0				
Ben Davies	. "	12 0	16 9	12 0	15 9	11 0	17 0
Stark		13 6	18 0			18 6	
Pippin	. 	27 6		25 6		22 0	23 0
NouvEcosee	-Ba	ril					
Baldwin						8 0	14 0
G Russett	. "			13 6	I6 6	13 0	17 3
Ben Davis	. "			9 0	13 0	8 0	12 0
Nonpareil				8 0	13 3	6 0	13 3

Deux pertes sures accompagnent ordinairement la mise en magasin de marchandises imitées:

Votre temps et votre trouble pour les tenir; Le désappointement et l'ennui causés à vos clientes par

des résultats médiocres.

Cela est particulièrement vrai des savons. Vendre l'article véritable constitue toujours la meilleure politique. Et il n'y a qu'un seul savon Fels-Naptha véritable.



Une sorte de brouillard plane sur les phrases longues, embrouillées. Employez les mots comme s'ils étaient de l'argent —suffisamment, mais pas plus. Chaque mot a sa valeur spécifique.

Vos Clients Demandent le Corned Beef de

CLARK

A cette époque d'économies sur la viande, il est spécialement en demande, car il épargne 25% sur le compte de viande. Tenez-en et recommandez-le.

Il vous rapporte de l'argent et en économise à votre client.

Wm. Clark, - Montréal

Manufacturier de Spécialités Alimentaires de Haute Qualité.