

Comercio Exterior Canadiense

Canadá es una nación eminentemente basada en el comercio exterior. El bienestar de la economía canadiense está estrechamente relacionado con la salud de las relaciones comerciales exteriores de Canadá. El país ocupa el quinto lugar en el valor total de bienes para el comercio exterior, después de los Estados Unidos, la Comunidad Económica Europea (CEE), Japón y la URSS.

Históricamente, el comercio exterior canadiense se ha conducido principalmente con los Estados Unidos y la Gran Bretaña. Desde 1876, la mayor parte del comercio se ha realizado con los Estados Unidos, país que hoy en día compra un 63 por ciento de las exportaciones canadienses y proporciona un 72 por ciento de las importaciones de Canadá. Los siguientes socios comerciales de importancia para Canadá son las Comunidades Europeas, con más del 9 por ciento, tanto en importaciones como exportaciones y Japón, con un 6 por ciento de exportaciones y 3 por ciento de importaciones. Otros mercados de exportación importantes son la Unión Soviética y Australia. Las más grandes fuentes de importación incluyen a Arabia Saudita, Irán, Taiwán, Corea del Sur y Australia.

En 1979, el total de importaciones y exportaciones de Canadá alcanzaron los 6 billones 272 mil millones y los 6 billones 551 mil millones de dólares respectivamente, un sustancial incremento comparado con el año anterior. De todas las exportaciones, los productos terminados representan generalmente cerca del 30 por ciento del total. Las partes y vehículos automotores por sí solos representan la mayor industria de exportación, comprendiendo aproximadamente un 20 por ciento del valor total. Los siguientes en importancia son maquinaria y equipo, metales minerales y productos de metal (Canadá es uno de los productores líderes mundiales en metal de hierro) materiales fabricados, productos animales y otros comestibles, petróleo crudo y gas natural, así como productos de pulpa y papel. Canadá es un importante productor de trigo. También cubre cerca de un 40 por ciento de las necesidades mundiales de importación de papel para periódicos.

Las más importantes industrias de importación son maquinaria y equipo, vehículos y partes automotores, petróleo crudo, materiales y metales industrializados, productos químicos, productos animales y otros comestibles. Aunque las exportaciones canadienses tienden a incluir un pequeño número de productos en grandes cantidades, las importaciones cubren generalmente un amplio rango de productos en menores cantidades.

Como podrá notarse por lo anterior, los Estados Unidos y Canadá son mutuamente los mayores socios comerciales, y el comercio exterior entre ellos es mayor que entre cualesquiera otras dos naciones en el mundo. En 1979, cerca del 70 por ciento del total de las exportaciones canadienses se dirigieron a los Estados Unidos, con un valor de cerca de 44 mil millones de dólares. Aproximadamente un 20 por ciento del total de exportaciones de los Estados Unidos, con valor de 45 mil millones de dólares, fue importado por Canadá en el mismo año.

El artículo de mercado bidireccional más importante por sí solo es el de vehículos y partes de automóviles, que hicieron un total de 24 mil millones en 1978, ampliamente cubierto por el Convenio Automotriz entre Canadá y los Estados Unidos de 1965, el cual proporciona un comercio prácticamente libre entre los dos países para partes y vehículos automotores.



Planta de aluminio Alcan, en Kingston, Ontario

Los productos silvícolas y los compuestos de petróleo representan otros componentes importantes del mercado de exportación entre Canadá y los Estados Unidos. En 1979, las exportaciones de leña de maderas suaves alcanzaron los 2800 millones, el papel para periódico dio un total de 2600 millones y los productos de pulpa de madera se cuantificaron como un ingreso adicional de 1700 millones. Las ventas totales de pulpa y papel a los Estados Unidos se balancearon en 9400 millones durante 1978. En 1979, los Estados Unidos recibieron gas natural por un valor de 2900 millones y petróleo crudo por 2400 millones.

La maquinaria y partes constituyen una gran proporción de las exportaciones estadounidenses a Canadá. La maquinaria para propósitos generales y especializada para la industria ascendió a 4300 millones y la maquinaria agrícola otros 1500 millones de los importaciones canadienses. Los productos químicos y fertilizantes, el equipo de telecomunicaciones, los componentes electrónicos y aeronaves son también grandes importaciones de origen estadounidense.

Los desarrollos económicos recientes son promisorios para el incremento del comercio con los Estados Unidos. La devaluación del dólar canadiense con respecto al estadounidense ha facilitado las compras de productos canadienses.

Japón es la segunda economía de mercado más grande del mundo y junto con Canadá ha integrado una sociedad comercial bilateral de importancia. En 1979, el comercio entre los dos países alcanzó niveles récord con exportaciones canadienses por 4 mil millones e importaciones por 2100 millones. Las exportaciones consistieron principalmente en materiales industriales y productos alimenticios, mientras las importaciones se concentraron en vehículos y partes automotores. El alza del valor del yen japonés incrementó la competitividad de Canadá en el mercado japonés.

Las Comunidades Europeas intercambiaron con Canadá en 1979, bienes por un valor superior a los 1200 millones. El volumen de exportaciones canadienses a las CE consiste en materiales crudos y procesados. La mayor exportación de las CE a Canadá es de productos terminados. El Reino Unido es por sí sola la mayor nación comercial dentro de las CE, contando con más de un tercio del total. En 1979, la Gran Bretaña recibió cerca de 2600 millones de dólares de las exportaciones cana-

* Todas las cifras en dólares canadienses.