oduction 1	.74	475	186	709	197	977	249	9	394
importations	13	020	16	684	21	077	32	2	412
exportations	2	558	5	700	6	649	3	3	850
CIA ME A PRESENTANT SERVE	.84	937	197	693	212	405	272	2	956
	tsur								

MATÉRIEL ET APPARETIS	DE LUTT	CONTRE	E LA PO	LLUTION	(CHII	FRES	TOTAUX)	
Production	174		186		197	977	249	394
+ importations	16	211	21	072	26	353	39	824
- exportations	2	558	5	700	6	649	8	850
= TOTAL GÉNÉRAL	188	128	202	081	217	681	280	368

Près de 85 p. 100 des déboursés, dans le domaine du matériel et des appareils, ont trait à la lutte contre la pollution dans trois secteurs distincts, à savoir : les eaux usées industrielles, les eaux usées et le traitement de l'eau potable des municipalités et la pollution atmosphérique. Ce sont ces trois domaines, auxquels on peut ajouter la pollution par le bruit, qui offrent les meilleures possibilités pour les exportateurs. On s'attend d'ailleurs à ce qu'ils connaissent une expansion proportionnellement plus rapide dans les prochaines années.

Aussi bien pour les appareils que pour le matériel, le marché est dominé par les produits américains, qui répondent à 72 p. 100 de la demande. La République fédérale d'Allemagne occupe le deuxième rang avec 9 p. 100 du marché; elle est suivie, dans l'ordre, par la Suisse (3 p. 100), le Japon (3 p. 100), la France (2 p. 100) et le Canada (1,6 p. 100). Dans l'esprit de l'acheteur mexicain, les produits américains sont à la fine pointe de la technologie et offrent une qualité incomparable. De plus, grâce à la proximité géographique des deux pays, les livraisons se font vite et bien, tout comme le service après-vente. Plusieurs entreprises américaines ont de surcroît conclu, avec des intervenants mexicains, des ententes destinées à leur permettre de s'implanter sur le marché. Tous ces facteurs font que les acheteurs mexicains manifestent une préférence marquée pour les produits de leur voisin immédiat. Néanmoins, d'autres pays font actuellement de grands efforts pour accroître leur part du marché en coupant les prix, en offrant des conditions de crédit plus avantageuses, en facilitant la conclusion d'accords