



Une percée en eaux internationales

Pour la société Oceanic Consulting Corporation de St. John's, à Terre Neuve-et-Labrador, désireuse d'étendre ses services de génie océanique et arctique aux marchés mondiaux, trouver le bon contact posait problème. Par le passé, il fallait de nombreux appels téléphoniques sur plusieurs mois pour joindre la bonne personne. Grâce au SDC, par l'intermédiaire du bureau régional de St. John's, la société a été mise en contact avec une personne-ressource au Kazakhstan et cette relation lui a rapidement ouvert une série de nouveaux débouchés.

« Ce seul contact du SDC est à l'origine de presque 15 % de nos activités. Le SDC nous a fourni des renseignements et exposé un point de vue différent, que nous n'aurions pu obtenir autrement. Ce qui est intéressant, c'est que parmi les milliers de contacts du SDC, il s'en trouve toujours un au bon endroit qui comprend les besoins de votre entreprise. »