



Ce que disent les participants

- « La présence du premier ministre du pays et des premiers ministres provinciaux à la cérémonie de signature témoignait de l'appui des gouvernements à cette entente, ce à quoi nos partenaires japonais ont accordé une grande importance... Les Japonais ont été très impressionnés par l'appui accordé par des représentants de notre gouvernement à une activité organisée à titre privé par une entreprise canadienne. » (Guy Lamarre, président et directeur général, Confab Laboratories Inc.)
- « Notre présence au sein d'Équipe Canada était une étape importante puisque cela nous a donné de la vigueur, de la crédibilité et l'accès à des organisations qui sans cela auraient été inaccessibles. » (Don McGillivray, président de Sport Seat International)
- « Non seulement la mission nous a-t-elle permis de trouver d'éventuels partenaires plus tôt, mais elle a aussi eu une influence déterminante sur le moment de la signature des contrats car tous veulent signer en présence de leurs dirigeants. Et nous continuons de bénéficier des effets positifs engendrés par les nouveaux contacts que nous avons établis à l'époque. » (Ron Yuers, Kryton Technologies Inc.)
- « La formule Équipe Canada fonctionne bien parce qu'elle permet aux petites entreprises de bénéficier de partenariats globaux entre l'industrie et le gouvernement, facilitant ainsi la tâche aux entreprises qui n'ont plus à agir seules. » (Peter McCann, président d'Ag-West Biotech Inc. de Saskatoon)
- « Cela ne serait jamais arrivé sans Équipe Canada... En offrant un cadre informel mais professionnel, Équipe Canada a facilité nos pourparlers et créé un climat propice aux affaires. Elle a réellement offert à une petite entreprise canadienne l'occasion d'acquiescer une grande visibilité au Japon. » (M. Tchao, Divelink International Technologies, Victoria)