

Tableau 2

Fiche signalétique de l'exportateur à l'intention de la délégation commerciale à Osaka

Si vous avez l'intention d'effectuer un voyage d'affaires au Kansai et de recourir aux services de la délégation commerciale du Canada, veuillez fournir les renseignements suivants au sujet de vos produits et de votre entreprise.	
Produits	Veuillez décrire le ou les produits que vous désirez vendre au Kansai et indiquer deux ou trois avantages qu'ils peuvent présenter pour ce marché.
Entreprise	Veuillez fournir les renseignements suivants concernant votre entreprise : historique, taille, nombre d'employés, etc. Dressez la liste des pays où vous exportez déjà et indiquez brièvement les résultats obtenus. Mentionnez également le type d'agent qui vous représente dans chacun de ces pays et vos principaux comptes étrangers.
Mode de distribution	Veuillez préciser comment vous souhaitez distribuer vos produits (p. ex., agents, vente directe, etc.) et décrire les méthodes de distribution typiques des pays où vous êtes déjà implanté. En affaires, les Japonais aiment établir des liens étroits; il est donc très difficile de faire de la vente directe de l'étranger.
L'agent idéal	Veuillez indiquer de façon détaillée les caractéristiques, l'expérience et les antécédents que devrait avoir l'agent qui représentera vos produits (p. ex., « entreprise de taille moyenne qui vend du matériel d'ordinateurs et des logiciels à la communauté financière »). Soyez aussi précis que possible. Votre expérience passée peut nous être d'un précieux secours dans nos recherches.
Arguments de vente	Veuillez indiquer cinq ou six éléments clés concernant votre entreprise et susceptibles d'intéresser d'éventuels agents (p. ex., « notre entreprise est le deuxième fabricant de cuisines modulaires en importance au Canada »).
Concurrents	Veuillez énumérer les marques de commerce, raisons sociales et adresses (au complet) de vos principaux concurrents. Ainsi, nous éviterons de faire parvenir votre documentation à des entreprises qui représentent vos concurrents et nous pourrons vous tenir au courant des résultats obtenus par ces derniers au Kansai.
Perspectives commerciales	Veuillez indiquer quelles sont vos attentes en termes de volume de marchandises expédiées.
Aide souhaitée de la part de la délégation commerciale	Veuillez préciser de façon détaillée ce que vous attendez de la part du personnel du consulat général.