même année, les Canadiens ont acheté pour 374 millions de dollars de services semblables à l'étranger; le résultat a été un déficit commercial de 124 millions de dollars.

Le modèle du commerce du mode 3 est inversé pour ces deux sous-secteurs, avec l'éducation qui traîne derrière la santé par une marge assez importante.

Tableau 16. Exportations du mode 3 par industrie à destination des États-Unis : services d'éducation et de santé (en millions de dollars canadiens)

199		1996 Croiss. ann. moy. (%) 1990-1996	
Total, éducation et santé Services d'éducation Services de santé	(D) (D)	1 373	S. O. S. O.
	578,7	1 370	15,4

Source: Tableau A2, en annexe.

En ce qui concerne les exportations du mode 3, la suppression des données pour des raisons de confidentialité limite la période étudiée aux années 1990 à 1996. Bien que les ventes de services d'éducation par des sociétés affiliées à des canadien contrôle d'éducation sous établissements États-Unis n'étaient pas importantes, les fournisseurs canadiens de services de santé ont enregistré des ventes respectables de 1,4 milliard de dollars par le biais de sociétés affiliées établies aux États-Unis en 1996, ce qui est considérablement mieux que le commerce transfrontalier pour ce sous-secteur d'activité. De plus, on peut prévoir une expansion rapide de la présence commerciale canadienne dans ce secteur puisque les ventes ont augmenté à un taux moyen annuel de plus de 15 p. 100. On prévoit que les ventes des sociétés affiliées sous contrôle étranger continueront à grimper à mesure que le vieillissement de la population au Canada et dans les autres pays industrialisés stimulera la demande de services de santé. La pression exercée sur l'offre nationale pourrait rendre la présence commerciale d'entreprises étrangères du domaine de la santé de plus en plus attirante.