

354.—Planches et Bardeaux en Pin.—Une maison de Manchester demande que des exportateurs canadiens lui indiquent les dimensions et les prix de leurs planches et bardeaux en pin.

355.—Planches en épinette.—Une maison de Lancashire demande que des exportateurs canadiens lui indiquent les dimensions et les prix de leurs planches en épinette.

356.—Conserves de polres.—Une maison de Manchester désire correspondre avec des exportateurs canadiens de conserves de polres.

357.—Manches de marteaux.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui indiquent les prix et les dimensions de leurs manches de marteaux.

358.—Moyeux en chêne.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui donnent les dimensions et les prix de leurs moyeux en chêne.

359.—Planches de sapin.—Une maison de Liverpool demande que des exportateurs canadiens lui envoient les prix et les dimensions de leurs planches de sapin.

360.—Carton-cuir.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui envoient des échantillons de carton-cuir ainsi que leurs prix.

361.—Carton-paille.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui envoient des échantillons de carton-paille, ainsi que leurs prix.

362.—Planches à repasser.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui indiquent les dimensions et les prix de leurs planches à repasser.

363.—Moules à boutons en bois.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui envoient des échantillons de moules à boutons en bois, ainsi que leurs prix.

364.—Charbon de bois pulvérisé.—Une maison de Manchester demande que des exportateurs canadiens de charbon de bois pulvérisé lui envoient des échantillons et leurs prix.

365.—Semence de foin et de trèfle.—Une maison de Manchester demande que des exportateurs canadiens lui envoient des échantillons de graines de foin et de trèfle ainsi que leurs prix.

366.—Feutre goudronné pour toitures.—Une maison de Manchester désire correspondre avec des manufacturiers canadiens de feutre goudronné pour toitures.

367.—Bondons en bois.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui envoient des échantillons et leurs prix de leurs bondons en bois.

368.—Tampons en bois pour tuyaux de gaz.—Une maison de Manchester désire correspondre avec des manufacturiers

canadiens de tampons en bois pour tuyaux de gaz.

369.—Etais pour puits de mine.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers lui indiquent les prix et les dimensions de leurs produits.

370.—Bâtons de Corniche à Rideaux.—Une maison de Manchester demande que des manufacturiers lui envoient des échantillons et leurs prix de ces articles.

371.—Agent.—Une maison de Belgique demande un agent au Canada pour la vente de bonneterie faite à la machine—de calicos et de toiles écru, teints et blanchis.

372.—Instruments agricoles, machinerie et ustensiles en général pour la ferme.—Un agent général à commission du Sud de l'Afrique désire communiquer avec des manufacturiers et exportateurs canadiens d'instruments agricoles, de machinerie et d'ustensiles généralement employés dans les fermes.

373.—Engrais.—Un agent à commission du sud de l'Afrique, désire communiquer avec des manufacturiers et exportateurs d'engrais.

374.—Ameublements de bureaux.—Un importateur du sud de l'Afrique désire communiquer avec des manufacturiers et exportateurs d'ameublements de bureaux, c'est-à-dire: pupitres à dessus roulant (roll top), classeurs de factures et de lettres, et classeurs de catalogues. Prière de lui envoyer des listes de prix et des catalogues illustrés.

375.—Agents.—Une maison anglaise, manufacturant du savon ordinaire et du savon de luxe, demande des agents énergiques au Canada.

376.—Confiserie.—Une maison de Londres demande les noms d'importateurs canadiens d'écorces confites d'orange et de citron, de glaçage au gingembre et d'ananas cristallisés, de chocolat et de confiserie de haute classe, de fruits de Finlande de fantaisie, d'articles de boulangerie (comprenant cerises confites, amandes écrasées, etc.)

377.—Agents.—Une maison de Londres désire entrer en relations avec des agents de confiance au Canada, disposés à entreprendre la vente de sardines fumées de Norvège.

378.—Molybdénite, wolfram, titanium, vanadium, etc.—Une maison d'Ecosse désire acheter des approvisionnements de molybdénite, wolfram, titanium, vanadium, zinc du commerce, etc., et entrer en relations avec des producteurs canadiens.

379.—Agents.—Une importante maison d'Angleterre, manufacturant un nouveau désinfectant d'une grande efficacité, désire entrer en relation avec des maisons canadiennes de premier ordre voulant agir comme agents.

380.—Chapeaux.—Une maison de chapperie de Manchester désire entrer en relations avec des importateurs canadiens.

381.—Huile de palmier, huile de soya, etc.—Une maison de Liverpool désire entrer en relations avec des importateurs canadiens d'huile de palmier, d'huile de soya, d'huile de graine de coton, d'huile de graine de lin, de suif, de résine et de produits similaires.

382.—Suif, huile de poisson, etc.—Une maison d'Angleterre demande des noms d'exportateurs canadiens de suif, huile de poisson et produits similaires.

383.—Papeterie.—Une maison d'Écosse demande à être mise en relations avec des importateurs canadiens de papeterie.

384.—Chromo-Lithographie.—Une maison de chromo-lithographie de Glasgow désire faire des affaires au Canada.

385.—Cottonnades et futaine en pièces.—Une maison d'Angleterre manufacturant des cottonnades et de la futaine en pièces pour le commerce des vêtements, désire se créer des relations d'affaires au Canada.

386.—Agents.—Une maison du centre de l'Angleterre, fabriquant des coffres forts à l'épreuve du feu, demande des agents de confiance au Canada.

387.—Agents.—Une maison de Londres manufacturant des marchandises de toutes sortes, à l'épreuve de l'eau, demande des agents au Canada ayant des relations dans l'industrie des moteurs et des bicyclettes.

388.—Agents.—Une maison de Manchester, fabriquant du savon, désire entrer sur le marché canadien et demande des agents de confiance ayant de bonnes relations commerciales pour la représentation.

389.—Machinerie.—Un bureau commercial de machinistes demande des noms de maisons de premier ordre au Canada, disposées à tenir les articles suivants:

(a) Appareils électriques de distribution;

(b) Élévateurs, cabestans, grues, treuils, hydrauliques, électriques ou à mains;

(c) Pompes hydrauliques;

(d) Contrevents à révolution et batteries se repliant;

(e) Compresseurs pneumatiques et machinerie réfrigérante;

(f) Engins à vapeur, engins à huile et à gaz, chaudières et accessoires;

(g) Appareils d'éclairage pour théâtres;

(h) Tramways, wagons, trucs, etc. de toutes sortes.

Nova Scotia Company

M. Robert E. Harris, président de la Nova Scotia Company, est de retour d'un voyage à New-Glasgow. Il a dit combien il était satisfait des résultats obtenus par sa compagnie.

M. Thomas Cantley, gérant général, est en ce moment en Allemagne où il prend des vacances bien méritées; il est accompagné de M. R. F. Chamberd, surintendant des mines.