

泰臣飲恨東瀛以後

意志消沉

菁 菁

讀高中時，憑七百美元本錢，便開創市場推銷生
意——如今他已擁有一百六十萬美元的企業老闆。
對這位美國達拉斯市傑出青年來說，成功道路真是來得太
早了。他回憶說：「我還未到合法飲酒年齡，當我去買一箱啤
酒時，酒廠公司員工拿在窗外旅行，我要帶一名年紀較大的職員酒
鋪購買。」

阿標很有做生意頭腦，一天他放學回家，從信箱裡起信，
件，發現有幾張是地產公司寄來的宣傳冊，頗為業主仔細房子。

和代客買賣樓宇，致電給一些潛在業主，提供免費估價服務。地

產公司同意他，就這樣，阿標

做小生意，他當時有

便做起生意來。

阿標覺得，這些宣傳皓收不大，住客收到，多隨手扔

掉。他想到，何不利用電話，與業主聯絡，那更直接有效。

他立即撥打電話，當天就和一位業主談好，他應

該好好地策劃自己的未來生命和事業前途。

泰臣，根本無須再受

拳擊壓力，全世界都

熟悉他的臉孔，他應

該好好地策劃自己的未來生命和事業前途。

泰臣，根本無須再受

拳擊壓力，全世界都

熟悉他的臉孔，他應