

Faire des affaires avec le gouvernement américain : la méthode GSA

La General Services Administration (GSA) achète des biens et des services pour le compte de l'administration fédérale américaine — le plus gros client au monde avec des achats annuels qui dépassent les 40 milliards de dollars américains.

Un des services de la GSA, le Federal Supply Service (FSS), élabore des moyens d'achat connus sous l'appellation GSA *schedules* qu'utilisent les organismes gouvernementaux pour acheter des biens et des services. Les GSA *schedules* sont comparables aux offres permanentes principales de Travaux publics et Services gouvernementaux Canada.

Quand un fournisseur est inscrit à une liste, il n'est pas assuré que des ventes seront réalisées. Cela signifie plutôt que le fournisseur est autorisé à vendre des produits et des services déterminés aux ministères publics selon des modalités négociées. La GSA recherche activement de nouveaux fournisseurs et souhaite intensifier la concurrence pour ses marchés de biens et de services.

Les bureaux régionaux de la GSA annoncent, octroient et gèrent la plupart des marchés de la GSA. Les avis ci-après correspondent à des appels d'offres à venir pour des marchés qui devraient se conclure en janvier 1999. (L'information présentée ci-dessous était à jour au moment d'aller sous presse.)

N° de l'offre : 51

Description : outils à main - extracteurs, vis, trousse de tarauds et d'extracteurs
 Valeur estimée : 1-1,2 million de \$
 Période du contrat : exercice 1998
 Type de marché : soumission scellée
 Personne-ressource : Larry Schmoll
 tél. : (816) 823-1287
 téléc. : (816)926-3678

N° de l'offre : 75

Description : fournitures de bureau
 Valeur estimée : n. d.
 Période du contrat : 5 ans avec possibilité de renouvellement pour 5 ans
 Type de marché : négocié
 Personne-ressource : Iris Morales-Harrison
 tél. : (212) 264-1179

N° de l'offre : 56

Description : matériel de construction et équipements techniques
 Valeur estimée : 2 millions de \$
 Période du contrat : exercice 1999
 Type de marché : négocié
 Personne-ressource : Tom Foster
 tél. : (817) 978-8483

N° de l'offre : 2320

Description : camions et tracteurs, sur roues (liste d'adjudication de marchés publics sur liste de fournisseurs multiples FAC I - véhicules à roues et à chenilles)
 Valeur estimée : 4 millions de \$
 Période du contrat : exercice 1999
 Type de marché : négocié
 Personne-ressource : John Gallagher
 tél. : (817) 978-2927

N° de l'offre : 61

Description : fil électrique et matériel de distribution d'énergie (liste d'adjudication de marchés publics sur liste de fournisseurs multiples FSC 61V - distribution d'énergie/génératrices)
 Valeur estimée : 14 millions de \$
 Période du contrat : exercice 1999
 Type de marché : négocié
 Personne-ressource : Sheila Brannon
 tél. : (817) 978-8421

N° de l'offre : 7530

Description : papier xérogaphique
 Valeur estimée : 1,2 million de \$
 Période du contrat : exercice 1999
 Type de marché : négocié
 Personne-ressource : Valerie Thomas
 tél. : (212) 264-2496
 téléc. : (212) 264-4920

Le site Web de la GSA (<http://www.gsa.gov>) présente des conseils et des renseignements utiles concernant les achats gouvernementaux et les occasions prévues de marchés publics. Mise à jour quotidiennement, la publication *Commerce Business Daily* (<http://cbdnet.access.gpo.gov>) est une autre source d'information portant sur les appels d'offres; toutefois, ces avis ne laissent pas beaucoup de temps aux entreprises pour préparer leur soumission. Les entreprises peuvent également consulter en ligne le nouveau système d'affichage électronique à : <http://www.eps.arnet.gov>. Pour plus de renseignements sur la GSA, communiquer avec Mme Allison Saunders, ambassade du Canada à Washington, téléc. : (202) 682-7619, courriel : allison.saunders@wshdc01.x400.gc.ca