

En 2002, les importations libyennes de matériel pour le secteur pétrolier et gazier en provenance du Canada se sont élevées à 6,28 millions de dollars. Le Canada était le douzième fournisseur en importance mais les possibilités existantes pourraient lui permettre d'améliorer son rang.

Sur ce, je termine mon tour d'horizon du Maghreb, région qui offre des débouchés uniques. Des entrepreneurs canadiens d'avant-garde dans les domaines du pétrole, du gaz, des télécommunications, des infrastructures et dans d'autres secteurs de pointe ont aidé le Canada à acquérir la réputation de fournisseur de technologie et de savoir-faire technique à l'échelle mondiale, ce qui procurent à toute entreprise canadienne un avantage concurrentiel inhérent.

### **Le travail d'équipe en vue de l'exportation.**

Si vous ne devez retenir que deux choses de mon exposé d'aujourd'hui, cela serait que le Maghreb offre aux Canadiens d'innombrables possibilités à découvrir et que le gouvernement souhaite vivement vous aider à les exploiter pleinement. Il existe, en effet, des programmes et organismes fédéraux pour vous aider à y connaître le succès.

Exportation et Développement Canada est un précieux avantage concurrentiel pour les entreprises dont les clients ont besoin de financement ou encore lorsqu'il est nécessaire d'obtenir une assurance. La Corporation commerciale canadienne (CCC) peut jouer le rôle de principal entrepreneur au nom des petites et moyennes entreprises canadiennes, ce qui les rendra plus crédibles auprès de sociétés et des organismes gouvernementaux étrangers.

Le Programme de coopération industrielle (PCI) de l'Agence canadienne de développement international (ACDI) prévoit le partage des coûts occasionnés par la réalisation d'études de faisabilité et par l'élaboration et la mise en oeuvre de projets pour les entreprises envisageant investir dans des économies naissantes dans le cadre de co-entreprises ou d'entreprises à participation majoritaire.

Les sections commerciales des ambassades du Canada au Maghreb examinent chaque jour les appels d'offres et les débouchés et signalent les possibilités particulièrement intéressantes au Centre des occasions d'affaires internationales (COAI) du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international (MAECI). Les ambassades transmettent des avis directement aux entreprises canadiennes ayant exprimé leur intérêt. À la Direction du Maghreb du MAECI, il y a également des délégués commerciaux responsables des relations commerciales avec la région.

Aussi je vous recommande fortement de communiquer avec le Conseil de commerce canado-arabe (CCCA), qui exerce ses activités dans le cadre du réseau national des