

L'appui important apporté par Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada (AECEC) a favorisé les exportations de produits manufacturés vers le Mexique, qui sont en hausse. Le gouvernement a organisé des activités multisectorielles de promotion du commerce; les activités et les manifestations mises sur pied à chaque année par le ministère ont mis en vedette le matériel d'exploitation des mines, les télécommunications, les logiciels, l'agriculture et les produits alimentaires, les matières plastiques, la ferronnerie et les machines-outils ainsi que les technologies de pointe, dont les systèmes d'information géographique. Ces activités ont permis, dans une large mesure, de faire connaître aux petites et moyennes entreprises canadiennes le marché mexicain qui, dans l'avenir, devrait connaître la plus forte croissance.

La Société pour l'expansion des exportations (SEE) joue également un rôle de premier plan en apportant son soutien aux activités de commercialisation du Canada. La SEE dispose actuellement d'une marge de crédit commercial dépassant 750 millions de dollars américains dans des banques commerciales mexicaines, des banques de développement et des sociétés d'État comme la PEMEX et la CFE, entreprises d'État dans les secteurs du pétrole et de l'électricité. Ces marges de crédit facilitent l'acquisition de produits et de services canadiens. Ces mécanismes de financement ont été particulièrement utiles pour appuyer l'entrée de nouveaux exportateurs sur le marché mexicain, qui ont pu diriger leurs clients vers les banques mexicaines pour qu'ils aient accès aux mécanismes de crédit de la SEE.

Le Programme de coopération avec le monde des affaires de l'Agence canadienne de développement international (ACDI/PIC) a également aidé un nombre croissant d'entreprises canadiennes à percer sur le marché mexicain. La nécessité de signer des ententes de coentreprise et de transfert technologique avec des partenaires mexicains est devenue, en particulier, un facteur important dont tiennent compte les entreprises canadiennes désireuses de pénétrer le marché mexicain. Les relations commerciales entre les secteurs privés des deux pays prennent de plus en plus souvent la forme de partenariats stratégiques visant à accroître les capacités technologiques locales, grâce à la présence à long terme de spécialistes canadiens ou au transfert de technologie s'accompagnant d'une formation appropriée du personnel mexicain.

L'ACDI/PIC a aussi apporté un soutien important aux travaux préparatoires réalisés par des ingénieurs-conseils canadiens au Mexique. On note, plus particulièrement, plusieurs projets de protection et de contrôle de l'environnement concernant la pollution de l'air et de l'eau, l'élimination des déchets dangereux et la remise en état des marécages dans les zones situées à proximité des secteurs industriels et résidentiels. On espère que les études effectuées avec le soutien de l'ACDI/PIC aboutiront à des projets mis en oeuvre grâce aux fonds d'institutions financières internationales comme la Banque mondiale et la Banque interaméricaine de développement, ou à des fonds provenant d'autres sources comme les banques privées canadiennes et mexicaines et la SEE.