

I. COMMERCE DE MARCHANDISES

La forte incertitude qui a caractérisé l'économie mondiale en 2001 n'a pas, de manière générale, été favorable aux exportateurs canadiens : la croissance économique a progressivement ralenti tout au long de l'année et les prix des produits de base exportés - produits énergétiques, métallurgiques et chimiques, par exemple - ont baissé de façon prononcée. En 2001, la valeur des exportations de marchandises a baissé de 2,4 % pour atteindre 412,5 milliards, la diminution des expéditions vers le Japon, les États-Unis et l'UE ayant contribué à ce recul. Dans le même temps, le Canada a importé pour 351 milliards en biens, soit 3,4 % de moins qu'en 2000, alors que le chiffre correspondant était de 363,3 milliards. Cette baisse est imputable au fléchissement généralisé des importations en provenance de nos principaux partenaires commerciaux (sauf l'UE). C'est pourquoi l'excédent sur marchandises a atteint un chiffre record de 61,5 milliards, en hausse par rapport aux 59,3 milliards enregistrés en 2000.

Direction des flux commerciaux en 2001

La part des exportations canadiennes de marchandises destinées aux États-Unis a subi une légère baisse à 85,0 % en 2001, après s'être accrue sans interruption durant une dizaine d'années pour atteindre 85,1 % en 2000 (tableau 4). Le Japon étant entré en récession en 2001, sa part des expéditions canadiennes a continué de baisser pour se chiffrer à 2,3 % l'an dernier. Ce recul des ventes canadiennes de marchandises aux Américains et aux Japonais s'est accompagné d'une augmentation des exportations à destination de l'Union européenne et du reste du monde.

Tableau 4. Ventilation des exportations canadiennes de marchandises selon la destination, 1971-2001 (en pourcentage)

	1971-1980	1981-1990	1991-2001	1998	1999	2000	2001
États-Unis	67,7	74,1	81,2	82,6	84,7	85,1	85,0
UE	11,5	7,8	6,0	5,8	5,3	5,2	5,3
Japon	5,8	5,5	3,6	3,0	2,6	2,4	2,3
Reste du monde	14,9	12,6	9,2	8,6	7,4	7,2	7,4

Source : Statistique Canada, « Exportations de marchandises sur la base de la balance des paiements, par 64 groupes principaux et par 6 marchés principaux pourcentages dérivés de la nomenclature standard des biens », CANSIM Tableau 228-001

Analyse de la performance des exportations suivant les principaux partenaires commerciaux

États-Unis

L'économie américaine a pris du mal en 2001, après avoir connu, depuis 1991, sa plus longue période d'expansion en temps de paix. Selon le U.S. Bureau of Economic Research, l'autorité chargée de dater les périodes de récession et d'expansion, l'économie américaine est entrée en récession en mars 2001. Sur l'ensemble de l'année, le taux de croissance a connu une décélération sensible pour atteindre 1,2 %, comparativement à des valeurs de 4,1 % en 1999 et en 2000. Les investissements des entreprises en usines et en équipement ont brusquement baissé l'an dernier, freinant la demande américaine en importations de machines et de biens d'équipement en provenance du Canada.

- ◆ La valeur des investissements des entreprises américaines en équipement et en logiciels a diminué de 6,5 % en 2001, reflétant une diminution des prix et des volumes.
- ◆ Les expéditions transfrontalières bilatérales ont été interrompues en raison des mesures de sécurité additionnelles mises en place après les attentats du 11 septembre.

Dans ce contexte, les exportations canadiennes de biens à destination des États-Unis ont diminué de 2,4 % en 2001, après avoir connu une forte croissance de 16,3 % en 2000. Les ventes aux États-Unis représentaient 85 % de l'ensemble des exportations l'an dernier, un léger recul par rapport au chiffre de 85,1 % atteint en 2000.