
d'examiner en profondeur des dossiers particuliers. Voici une liste des groupes et sous-groupes.

Groupes de négociation

- I Accès aux marchés
 - a) obstacles tarifaires et non tarifaires
 - b) règles d'origine
 - c) marchés publics
 - d) agriculture
 - e) automobiles
 - f) autres secteurs industriels (énergie, textiles et vêtements, etc.)

- II Règles commerciales
 - a) sauvegardes
 - b) subventions et recours commerciaux
 - c) normes (sanitaires et phytosanitaires, hygiène alimentaire, normes relatives aux produits industriels, etc.)

- III Services
 - a) principes
 - b) services financiers
 - c) assurances
 - d) transports terrestres
 - e) télécommunications
 - f) autres services

- IV Investissement

- V Propriété intellectuelle

- VI Règlement des différends

Les ministres ont également décidé d'accepter l'offre des États-Unis, qui proposaient d'organiser la réunion suivante du 18 au 20 août 1991, à Seattle (Washington). Ils ont établi un programme pour guider les travaux de leurs délégations jusqu'à cette deuxième réunion. Entre-temps, les négociateurs en chef se sont retrouvés deux fois (les 8 et 9 juillet, à Washington, et les 6 et 7 août, à Mexico), pour faire le point des négociations et formuler des conseils à l'intention de leurs ministres respectifs. La prochaine réunion de ces derniers aura lieu aux dates suivantes : 26 au 28 octobre 1991, à Zacatecas (Mexique).