

**Qu'exigera la société Systematic Software Engineering A/S si elle conclut une entente de coentreprise avec un associé canadien?**

La société Systematic Software Engineering A/S s'attend que tout associé éventuel offre une gamme de produits similaires aux siens, c'est-à-dire qu'il s'intéresse concrètement au secteur de la défense et à l'exploitation commerciale de l'EDI et qu'il ait, dans le domaine de la guerre électronique, créé des outils d'analyse des bruits et de brouillage radar. La société vient de conclure une entente de distribution avec une entreprise canadienne appelée MEL Defence (qui elle-même a récemment été acquise par la nord-américaine Lockheed); la MEL Defence doit investir dans l'application IRIS, qui a été bâtie conformément à la norme ADatP-3 de l'OTAN (cette dernière a été modelée sur la norme américaine US-MTF). Dans le domaine de l'EDI, la Systematic Software Engineering A/S s'intéresse aux logiciels conçus pour UNIX et pour les ordinateurs personnels et utilisant des interfaces multimédia, notamment les interfaces graphiques (X-Windows et Presentation Manager), les écrans sensibles au toucher et le son; elle perfectionne également des systèmes d'EDI utilisant l'ODA pour la transmission de tableaux et de dessins.

**Quels types de produits canadiens la société Systematic Software Engineering A/S est-elle intéressée à distribuer?**

Il s'agit surtout de produits pour l'exploitation commerciale de l'EDI et utilisant X.400, EDIFACT, OLTP ou FTAM; par contre, la Systematic Software Engineering A/S s'intéresse aussi aux applications reliées à la défense, particulièrement si elles proviennent de créateurs ayant l'expérience des SIG (systèmes d'information géographique). Elle exporte actuellement ses produits en Allemagne, en Italie, en Belgique, au Canada, aux Pays-Bas, au Royaume-Uni, en Australie, en Norvège et en Suède, mais elle a déjà préparé son implantation dans les pays d'Europe de l'Est, qui cependant ne se réalisera pas avant que des renseignements plus précis sur les infrastructures et la convertibilité des monnaies ne soient disponibles. Elle compte s'attaquer d'abord au marché de l'ancienne Allemagne de l'Est.

**Quelle expérience la société Systematic Software Engineering A/S a-t-elle de l'exportation?**

C'est sur le principe de «l'amitié d'abord, les affaires ensuite» et grâce à de solides et fiables relations personnelles que la société a réussi à se doter de bons liens commerciaux. Ses produits d'EDI sont très populaires en Suède et en Norvège. La pénétration du marché britannique s'est cependant révélée plus difficile, en raison du conservatisme des milieux d'affaires anglais. La société estime qu'il lui sera plus facile de s'y implanter en concluant une entente de coentreprise avec un créateur canadien, notamment parce que le Canada fait également partie du Commonwealth.

---

## 6.6 PRO:CON A/S

Adresse : Postboks 196 □ 2605 Brøndby

Téléphone : 43 63 22 66

Personne ressource : M. Gunnar Fredlund

	1989	1990	1991 (estimation)
Revenu (en millions de dollars canadiens) :	3	4	8
Nombre d'employés :	59	59	59
Nombre de créateurs :	30	30	30