
Les technologies océaniques

Exportations : 400 millions \$

Aperçu général :

- La plupart des entreprises du secteur sont de taille modeste, appartiennent à des intérêts privés et se trouvent à la fine pointe de la technologie. Bon nombre d'entre elles comptent sur l'exportation et jouissent d'une excellente réputation à l'étranger.
- La recherche et le développement, ainsi que l'innovation, sont les clés de leur succès.
- On s'attend à ce que la demande internationale pour le matériel de navigation reste très dynamique pendant encore dix ans. Les débouchés les plus prometteurs pour le Canada se retrouveront dans divers créneaux et s'ouvriront aux produits déjà bien établis. Une campagne de marketing bien ciblée et des renseignements sur les marchés seront requis.

Produits établis :

- Matériel de navigation, systèmes de lutte contre les mines et systèmes de détection sous-marine, robotique sous-marine, systèmes d'information océanique et technologies arctiques.

Marchés prioritaires :

- Les États-Unis, l'Europe et le Japon.

Priorités stratégiques :

- *favoriser la vente d'ensembles complets de systèmes de navigation aux États-Unis, en misant sur les résultats déjà obtenus quant aux ventes de pièces;*
- *promouvoir la conclusion d'alliances stratégiques et d'ententes de coentreprise;*
- *exploiter les débouchés à l'échelle de la Communauté européenne, à savoir :*
 - *les nombreux instituts et organismes européens de recherche marine,*
 - *le Programme de science et de technologie marines de la Communauté,*
 - *les investissements importants consentis pour l'exploitation pétrolière et gazière en mer du Nord;*
- *exploiter les débouchés offerts par les nouveaux marchés, par ex. la Communauté des États indépendants.*

Responsabilité : Direction des technologies océaniques
Industrie, Sciences et Technologie Canada
(613) 954-3398