



*Firma del acuerdo de financiación de la venta de dos aviones DASH-7 de la Havilland Aircraft of Canada Ltd. a Yemen Airways el 27 de marzo. De izquierda a derecha vemos a M.A. Kirby, consejero legal de Yemen Airways; W. Craig, gerente de financiación de ventas de Havilland, A.S.A. Karim, vicepresidente de Yemen Airways; R. Van. Adel, subgerente, Oriente Medio; Sylvain Cloutier, Presidente de EDC; G.R. Smith, gerente de Oriente Medio; J. Arès, presidente de la División de Operaciones; S.A. Guilles, secretario de la Corporación. Yemen Airway es la línea aérea nacional de la República árabe de Yemen (Yemen del Norte)*

valorada en 2.000 millones de dólares para la República Federal de China para los próximos 5 años. Al final del año, existían 7 líneas de créditos disponibles para su asignación por un total de 1.500 millones de dólares.

Los bancos nacionales canadienses y otras instituciones financieras están implicadas en gran manera en las operaciones de financiación de la EDC. Durante 1979, las implicaciones comerciales bancarias superaron los 624 millones de dólares. De esta cantidad aproximadamente 252 millones de dólares fueron proporcionados en forma de préstamos de participación y garantía y aproximadamente 372 millones en disposiciones afines de copréstamo y operaciones financieras paralelas sin recurso o garantía por parte de la EDC. Esta comparte el interés de la comunidad bancaria canadiense en proporcionar apoyo financiero a los exportadores canadienses. La agrupación de recursos y servicios adecuados asegura la fácil dispo-

nibilidad de dicho apoyo.

Un elemento importante para facilitar los niveles adecuados de financiamiento de exportación es el servicio de seguro de la Corporación. Al proporcionar un seguro de crédito y garantías afines, la EDC permite a los exportadores canadienses cooperar internacionalmente con un riesgo reducido y sin afectar sus líneas de crédito canadienses.

Más de 1.600.000 millones de dólares de servicios de seguro proporcionados en 1979 muestra hasta que punto se reconoció la importancia de dichos servicios. Esta cantidad es inferior al nivel inusualmente alto de 2.500 millones de dólares alcanzados en 1978 que incluían la cobertura de un proyecto de Bell Canada en la Arabia Saudita superior a 1.000

millones de dólares. Sin embargo, demuestra un crecimiento sano sobre el elevado volumen de 1.300 millones de dólares alcanzados en 1977. Además, durante 1979 se emitieron seguros por un valor aproximado de 430 millones de dólares sobre transacciones que también estaban financiadas por la EDC; esto muestra la importancia de paquetes financieros integrados a través de los cuales se proporciona financiación y protección contra riesgos.

En 1976, la Corporación comenzó a financiar parte de sus desembolsos mediante la obtención de préstamos en los mercados públicos y privados de la capital. Durante 1978 y 1979 todos los requisitos de préstamo de la EDC fueron satisfechos de esta forma: 298 millones de dólares en 1978 y 576 millones en 1979, por un total de 1.300 millones desde 1976.

Dado que la Corporación puede elegir el momento y el mercado más adecuado para sus pedidos, se encuentra en posición