



Bonne et
heureuse année

1923	DÉCEMBRE	SOLEIL	LEV.	CON.
V 28	Les SS. Innocents, martyrs	7 31	4 3	
S 29	S. Thomas de Can. onbory	7 32	4 4	
D 30	Dim. dans l'Octave de la Nativité	7 32	4 8	
L 31	S. Sylvestre	7 32	4 5	
1924	JANVIER			
M 1	CIRCOCISION de N.S.J.C.	7 32	4 9	
M 2	S. NOM de JESUS, 2 cl.	7 32	4 10	
J 3	Octave de St-Jean, simpl.	7 32	4 11	

Heureuse et
prospère année

Cette page est réservée à la Coopérative Fédérée de Québec.

Beau succès de la Coopérative Fédérée

Dans la Vente des dindes reçus de Charlevoix

Remises de 30c la livre pour le No 1 — représentant environ 90% du total—et 27c pour le No 2. Prix moyen: 29.7c la livre.

Il y a bien des manières d'étouffer un chat, dit-on souvent ; le résultat est le même.

Il y a bien des manières aussi de vendre les dindes, mais le résultat peut bien être sensiblement différent, comme on le pourra constater en lisant les lignes qui suivent.

Sur la demi-douzaine de chars de dindes que l'on dit avoir été chargés dans le comté de Charlevoix entre le 10 et le 20 décembre, à destination de Québec ou de Montréal et vendus de différentes manières, il en eut un qui fut envoyé en consignment à la Coopérative.

Tous les cultivateurs avaient été invités à consigner. C'est le petit nombre qui répondit à l'appel.

Néanmoins, la consignment des coopérateurs de Charlevoix fut facilement vendue à Montréal, et à de très bons prix: Jugeons:

No 1.....	30c la livre.
No 2.....	27c la livre.

Examinons une couple de feuilles de classification prises au hasard :

COOPERATIVE FEDEREE DE QUEBEC

VOLAILLES

Certificat de classification et rapport de vente.

Pour le compte de :

M. Alphée Simard,
Baie St-Paul, Charlevoix.

Dindes	Nombre	Livres	Prix	Montant
No 1.....	28	400	30	\$ 120.00
No 2.....	..	..	..	
No 3.....	..	..	..	
Total :				\$120.00

Pour le compte de :

M. Georges Tremblay, Richard,
Baie St-Paul, Charlevoix.

Dindes	Nombre	Livres	Prix	Montant
No 1,	71	956	30	\$286.80
No 2,	2	23	27	6.21
No 3 (vieux),	1	28	24	6.72
Total :				\$ 299.73

Déduisons de ces chiffres la commission de vente de la Coopérative ainsi que les frais de transport et nous avons :
Prix moyen : \$0.27,8 net pour M. Georges Tremblay, Richard, et \$0.28 net pour M. Alphée Simard.

Il sera peut-être intéressant pour nos lecteurs de savoir quelles ont été dans le même temps nos remises pour les poulets.

Du 15 au 22 courant, c'est-à-dire en une semaine, la Coopérative a placé environ quatre-vingt mille (80,000) livres de volailles expédiées de partout, en même temps que la consignment de dindes. Elle a obtenu pour les poulets les prix suivants :

Extra choix.....	34c la livre
Choix.....	30c "
No 1.....	25c "
No 2.....	22c "
No 3.....	19c "

Les quantités reçues étaient de belle qualité et le prix moyen a oscillé autour de 28c la livre.

Combien a-t-on obtenu ailleurs et pour les dindes et pour les poulets? Les chiffres précis ou chiffres moyens sont bien difficiles à donner. Nous préférons laisser chaque intéressé, le juge de son propre cas.

Il résulte cependant de notre exposé, une confirmation vivante de l'efficacité des données coopératives maintes fois expliquées ici à nos lecteurs.

Nous concluons donc encore :

1o : Seul, individuellement, le cultivateur n'est guère capable d'obtenir les plus hauts prix pour ses produits ; il ne peut en aucune manière, ni fixer le prix, ni déterminer lui-même la qualité. Le résultat est, qu'il accepte d'ordinaire le prix et l'appréciation de l'acheteur ;

2o : Seul, individuellement, le cultivateur est incapable d'empêcher la concurrence du producteur voisin. Que le cultivateur fasse semblant de garder son produit pour obtenir plus cher, on le lui laisse aussitôt sur les bras, sans plus de façon, et on achète ailleurs ;

3o : Seul, enfin, le cultivateur est à la merci des intermédiaires. Sans les organisations agricoles qui le protègent, sans les journaux agricoles qui le tiennent au courant des prix, la voile épais des agences, lui cacherait entièrement les véritables profits qu'il pourrait réaliser avec le produit qu'il détient.

La vente en coopération renverse tous ces obstacles et procure une foule d'avantages inappréciables :

1o : Elle réduit à sa plus simple expression le nombre de intermédiaires ;

2o : Elle supprime la concurrence désastreuse des producteurs entre eux, laquelle détermine la réduction dans les prix ;

3o : Elle provoque la concurrence des acheteurs, laquelle détermine l'augmentation dans les prix ;

4o : Elle a, non pas un prix en bloc pour chaque producteur et pour plusieurs produits à la fois—système néfaste pour le cultivateur qui est lent au calcul—mais elle obtient un prix pour chaque produit, pour chaque classe de produits ; et ce prix est le même pour toute la Province.

5o : Elle classe les produits. Elle paie le producteur en proportion de la qualité produite et par là, encourage la production et l'amélioration ;

6o : Par suite de l'amélioration de la qualité, nos produits s'introduisent sur les marchés étrangers et constituent pour nous autant de nouvelles sources de richesses.

Cultivateurs, soyez-en persuadés, notre vente coopérative est le dernier sommet que vous devez atteindre, si vous voulez réussir pleinement.

COOPÉRATIVE FÉDÉRÉE DE QUÉBEC,

114 rue St-Paul-Est, Montréal.

Grain

Visitez

Alimen
ferme expé
de 300 livr
égales par
de graine d
de lait prod
la première
à 40 livres
l'ensilage à
15 à 17 liv

La bé
pas d'appr
Massicotte
l'auteur.
tableaux d
esquisse s
nationale.
et l'unité C
chez l'aut
Montréal.
serve préc

Quan
jusqu'à l'
le proprié
la surveill
tempéran
les profits
poids de l
boit pas l
il faut lui
La ration
de sel—la
bien se pe

Bonn
Saint-Hy
Hone, de

Jour
dien que
dans les
milieux s

M. C
cais, soci
tateur de
Canadien
putation

Nos

Can
Massicot
les princ
de notre

"Cha
uns de r

"Le
particul
dans tou
intime a
courants

"A l'
d'album
disent ri
terions-r
bord, afi
suite po

"P
Por
Jour de