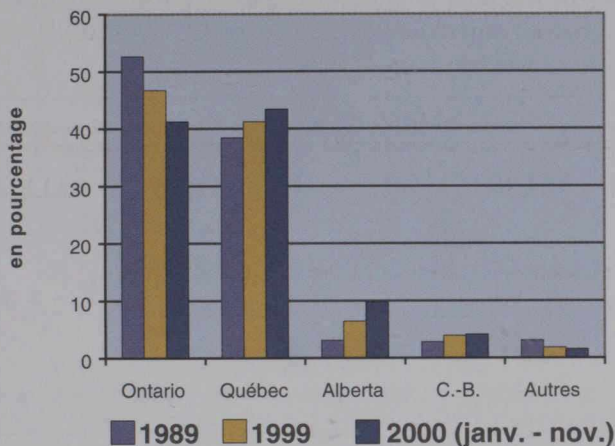


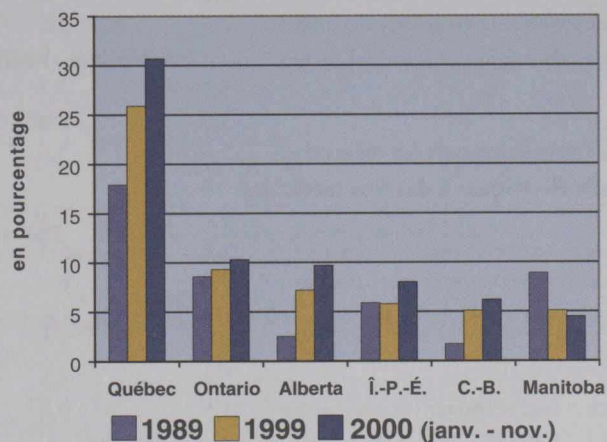
haute technologie en 1999, tandis que le Québec, la Colombie-Britannique et l'Alberta arrivent deuxième, troisième et quatrième, avec des parts respectives de 28 p. 100, 7 p. 100 et 5 p. 100.

Figure B5 : Composition des exportations canadiennes de haute technologie, selon les provinces



La vigueur des exportations canadiennes de produits de haute technologie se traduit également dans la capacité de certains produits canadiens de pénétrer le marché américain, le plus gros marché de la haute technologie au monde. Les ventes à l'exportation canadiennes de produits de haute technologie¹² aux États-Unis ont été vives, progressant à un taux de croissance annuelle composée de 15 p. 100 entre 1989 et 1999. Le Canada peut également vendre ses produits de haute technologie à quelques pays autres que les États-Unis. Ainsi, les exportations canadiennes de produits de haute technologie en UE se sont accrues de 7,7 p. 100, les ventes au Japon, de 8,1 p. 100, et les ventes au Mexique, de 5 p. 100, au taux de croissance annuelle composée, entre 1989 et 1999.

Figure B6 : Part des exportations provinciales de produits de haute technologie



En ce qui concerne certains produits en particulier, le Canada a fourni respectivement 25 p. 100 et 10 p. 100 des importations américaines d'aéronefs et d'appareils de télécommunications en 1999 (tableau B1). Dans le cas des machines de bureau et du matériel de traitement des données cependant, la part du marché du Canada aux États-Unis a nettement diminué, passant de 15 p. 100 en 1980 à 4 p. 100 en 1999. Par conséquent, la part du Canada sur le marché américain de la haute technologie a reculé, passant de 9,3 p. 100 en 1980 à 7,3 p. 100 en 1999, bien qu'elle soit demeurée nettement plus élevée que dans des pays comme l'Allemagne, la France et le Royaume-Uni. La pénétration japonaise du marché américain de la haute technologie est toujours plus élevée que celle du Canada. Depuis 1987, le Mexique a supplanté le Canada sur le marché américain des produits de haute technologie.

¹² Les échanges canadiens de produits de haute technologie avec l'étranger, dont les données sont tirées de la base de données Commtrade des Nations Unies, comprennent les produits médicaux et pharmaceutiques; les machines de bureau et le matériel de traitement automatique des données; les appareils électriques; les appareils de télécommunications et d'enregistrement du son; les machines et les pièces de production d'électricité; le matériel de distribution de l'électricité; les appareils électriques à des fins médicales; les lampes, les tubes et les valves électroniques à cathode chaude, à cathode froide ou à photocathode et les pièces connexes; ainsi que les aéronefs et les pièces connexes. Ces séries de données n'existent qu'en dollars courants.