

## Le cas du Mexique

Examinons de plus près le dynamique marché mexicain pour voir comment les nouvelles ressources que nous investissons dans la promotion du commerce au Mexique aideront les Canadiens à profiter de la libéralisation commerciale offerte par l'ALENA.

Dans la négociation de l'ALENA, nous avons sensiblement amélioré notre accès au marché mexicain :

- \* À quelques exceptions près, mineures au demeurant, le Mexique abolira d'ici dix ans tous ses droits de douane et ses exigences de licences d'importation.
- \* Nous aurons la possibilité de soumissionner les grands marchés publics au Mexique.
- \* Le régime mexicain de l'investissement sera fortement libéralisé, même si, comme au Canada, les grandes acquisitions opérées par les intérêts étrangers pourront être filtrées.
- \* Le Mexique va ouvrir son marché des services, y compris les transports terrestres, les services aériens spécialisés, les services professionnels et les services de télécommunications améliorés.

La réduction des obstacles au commerce maintenus par le Mexique va ouvrir de nouveaux débouchés pour nos produits et nos services. Les entreprises canadiennes pourront augmenter leurs ventes dans les secteurs où elles étaient jusqu'ici fort limitées, comme l'automobile, les services financiers, le camionnage, l'énergie et les pêches. Le Mexique éliminera ses droits de douane et ses exigences de licences d'importation, donnant ainsi librement accès à ses 85 millions de consommateurs.

Les Canadiens ont déjà réalisé certaines ventes significatives au Mexique, notamment parce que nos sociétés ont les produits et services à forte intensité de connaissances qui sont nécessaires pour amener l'infrastructure du Mexique au XXI<sup>e</sup> siècle.

En juillet, par exemple, une coentreprise de SHL Systemhouse Inc. d'Ottawa avec une importante société mexicaine de gestion de systèmes informatiques a remporté un marché de 500 millions de dollars américains pour l'aménagement et la gestion de systèmes de données sur les contribuables et sur les douanes pour le ministère des Finances du Mexique.

Autre exemple : en août, SNC-LAVALIN International Inc. a obtenu un contrat de 25 millions de dollars pour la modernisation du système mexicain de données géomatiques. La nouvelle