

Nous devons en priorité chercher à assurer et à renforcer notre position économique dans un monde en perpétuelle mutation. Si jamais nous avons tenu pour acquise notre relation économique même avec notre ami, allié et voisin le plus proche, nous devons nous garder de le faire aujourd'hui.

Nous ne devons pas nous couper des occasions qui se présentent. La montée du protectionnisme aux États-Unis nous fait prendre clairement conscience que nous devons nous garder de la complaisance et de la suffisance, et que l'économie mondiale et la place que nous y occupons évoluent, que nous le voulions ou non.

Le Conseil économique du Canada prévoit que, s'il est conclu un accord bilatéral avec les États-Unis, les emplois connaîtront d'ici 1995 un accroissement net pouvant aller jusqu'à 376 mille emplois.

Par contre, si l'accord ne se réalise pas et que les mesures protectionnistes prennent plus d'ampleur aux États-Unis, nous assisterons à une baisse nette de 528 mille emplois d'ici 1995.

Il faut tirer parti de l'expérience de l'Allemagne de l'Ouest et du Japon. Comme l'a souligné récemment Peter Drucker dans la revue Foreign Affairs, ces pays ont fondé leurs politiques économiques sur l'économie mondiale, ils ont systématiquement cherché à en anticiper des tendances et ils ont transformé ses mutations en occasions. Tant l'Allemagne de l'Ouest que le Japon ont accordé la plus haute priorité à la compétitivité de leur pays. L'accent qu'ils mettent sur l'économie mondiale et la priorité qu'ils lui accordent sont peut-être le vrai "secret" de leur succès.

Le temps est venu de reconnaître les uniques possibilités que nous avons dans le monde. Nous pouvons tenter de refaçonner notre relation commerciale avec les États-Unis.

C'est sur cette prémisse que repose notre recherche d'un accord à long terme contraignant avec les États-Unis. Nous nous sommes donné trois objectifs fondamentaux, qu'il vaut la peine de rappeler ici:

- . assurer un accès stable aux marchés de l'un et l'autre pays,
- . éliminer les barrières tarifaires et non tarifaires qui subsistent, et