

ère et minière proviennent de firmes américaines. Le pourcentage correspondant pour l'Europe occidentale serait inférieur à 10. On retrouve également les firmes plurinationales dans les pays en voie de développement (bien qu'à une échelle bien inférieure et qu'elles soient surtout concentrées dans l'industrie extractive¹), l'Amérique Latine ayant été, jusqu'à maintenant, une région d'accueil davantage que l'Afrique ou l'Asie. Si on s'intéresse à l'envers de la pièce, il convient de se rappeler que parmi les principaux exportateurs de capital, la Suisse, les Pays-Bas et le Royaume-Uni tirent plus d'un pour-cent de leur produit national brut respectif des revenus de leurs investissements à l'étranger.

Enfin, il convient de noter, se rapportant toujours à la situation actuelle, que certains pays sont à la fois investisseurs et pays d'accueil. L'exemple le plus net est celui de la Grande-Bretagne dont les entreprises tirent environ le tiers de leurs profits de leurs activités à l'étranger tandis que les firmes plurinationales étrangères implantées en Grande-Bretagne comptent déjà pour un quart des exportations de l'industrie manufacturière britannique et, si les tendances récentes se continuent, fourniront à peu près la même proportion de la production manufacturière en 1980. Les Pays-Bas, la France, la Suède, et plus récemment l'Allemagne et le Japon se retrouvent dans une situation analogue, de même que les Etats-Unis bien que dans une mesure bien moindre. Ces mouvements de firmes dans des directions opposées augmenteront d'ailleurs probablement à mesure que davantage de firmes européennes ou japonaises deviendront elles-mêmes plurinationales comme l'ont montré Hymer et Rowthorn² dans une intéressante analyse de l'évolution récente.

-
1. R.F. Mikesell, ed., Foreign Investment in the Petroleum and Mineral Industries. The Johns Hopkins Press, Baltimore, 1971.
 2. S.H. Hymer et Robert Rowthorn, Multinational Corporations and International Oligopoly: the Non-American Challenge in C.P. Kindleberger ed., The International Corporation, The M.I.T. Press, Cambridge (Mass.) 1970. L'article de Hymer et Rowthorn a également été publié en français: Les entreprises plurinationales et l'oligopole international: le défi non américain, l'Actualité Economique, janv.-mars 1970.