

les, c'est une révolution qui s'indique dans l'économie générale américaine. Comme les grands chemins de fer, les armateurs du Pacifique n'emploient plus que le pétrole, il est utilisé aussi bien par les municipalités que par les ménagères, et devant cette demande croissante les champs d'huile paraissent devoir être toujours insuffisants comme nombre et comme puissance. Malgré une progression constante et formidable de la production, les exportations ont plutôt tendance à décroître, les cours montent sur le marché intérieur: on a payé le baril 10 cents en Californie, on le paye maintenant 65 cents, les prix se sont élevés, en Oklahoma, de 40 à 70 et même 80 cents; on paye 79 cents en Indiana, 1 dollar 30 en Pensylvanie. Très bon marché, grâce à l'emploi des haveuses mécaniques, le charbon de l'Est commence à concurrencer le charbon anglais en Europe: les prix élevés de celui-ci, que l'approfondissement nécessaire des mines et la cherté de la main-d'oeuvre ne pourront qu'aggraver, incitent les producteurs américains à rechercher les marchés extérieurs. L'abaissement à \$4.00, de la houille américaine en Méditerrannée, grâce à une entente entre mines et compagnies de chemin de fer, n'est pas du domaine du rêve; c'est un nouveau débouché pour les charbonnages de l'Union, le champ libre

## LE PROGRES

est le non du catalogue de Constructions Modernes, que nous sommes en train d'établir et que nous donnerons à tous ceux qui en feront la demande.

Ne faites pas d'arrangement définitif avant de vous mettre en relation avec

## P. L. W. DUPRE & CIE.,

Constructeurs D'ARCHITECTURE Experts

567 AVE. DELORIMIER.

Heures de Bureau 8½ a. m., à 6 hrs. p.m. Tel. Lesalle 437. Samedi 81/a. m à 1 hrs p.m.

pour le pétrole, grâce au pipe-line de Panama.

## OCCASIONS D'AFFAIRES

Nos abonnés que pourraient intéresser les demandes de représentations, d'agences de marchandises, etc., publiées dans "Le Prix Courant", n'auront qu'à nous faire connaître le numéro de l'occasion d'affaires qui les intéresse pour que nous leur adressions tous les renseignements complémentaires qui pourraient leur être utile.

1932. Asbeste. — Une maiso de Glasgow qui vend toutes les classes d'asbesse cru ou manufacturé demande une agence pour représenter des propriétaires de mines canadiens qui 1 sont pas déjà représentés dans la Gra de-Bretagne.

1933. Un inventeur ayant plus de nouveaux articles qu'il en peut man facturer, désire s'associer quelqu'un ayant 500 à 1,000 dollars ou plus, po manufacturer ces articles. Très gros t néfices réalisables. Placement absolu ment garanti. Partage des bénéfices bon salaire. Ecrire O. Lalonde, Cham bre 3, 86 St-Denis, Montréal.

1934. Fèves. — Un commisionnaire Terre-Neuve désire représenter une maison canadienne faisant l'exportation des fèv