

## POSTES DANS LES BUREAUX RÉGIONAUX ET SATELLITES DU MAECD AU CANADA

Le réseau régional au Canada est un catalyseur pour la promotion de la Stratégie commerciale mondiale du MAECD.

Au 31 mars 2013, au terme d'une initiative de restructuration et de recentrage, le réseau du Canada comptait 11 bureaux régionaux (BR) et cinq bureaux satellites (BS), avec au moins un bureau dans chaque province. Les bureaux régionaux mènent des activités de sensibilisation proactives auprès des entreprises canadiennes pour encourager et faciliter leur entrée sur de nouveaux marchés. Leur mandat principal est de trouver des clients et les mettre en lien avec des occasions d'affaires internationales par l'intermédiaire du réseau mondial du MAECD. Ils constituent une porte d'entrée utile auprès du Service des délégués commerciaux et permettent l'accès à un éventail de services au sein d'un réseau qui compte plus de 150 bureaux commerciaux partout dans le monde.

Également, les services qu'offrent les bureaux régionaux complètent bien ceux des bureaux commerciaux à l'international. Cette synergie permet, entre autres résultats, d'attirer des investissements étrangers directs au Canada. L'exemple qui suit illustre bien cette dimension.

**FIGURE 13**

**Bureaux régionaux et satellites du MAECD au Canada – Nombre de postes**

Bureaux régionaux et satellites	Nombre de postes
St. John's	4
Halifax	7
Charlottetown	3
Moncton	3
Montréal (BR) et Québec (BS)	28
Toronto (BR); Ottawa, Waterloo et London* (BS)	32
Winnipeg	4
Regina	2
Saskatoon**	1
Edmonton	10
Calgary	6
Vancouver (BR) et Victoria (BS)	20
<b>Total</b>	<b>120</b>

Source : Données du SGRH au 31 mars 2013 et de la Direction de la stratégie et des opérations des bureaux régionaux.

\* Le bureau satellite de Windsor a été transféré à London en 2012-2013.

\*\* Le bureau régional de Saskatoon a été fermé en 2012-2013, mais un employé était toujours en poste au 31 mars 2013.



Centre de R-D d'Almirall à Sant Feliu, en banlieue de Barcelone (Espagne).

« Almirall, une société pharmaceutique internationale espagnole, a accru sa présence internationale en 2012 en établissant une nouvelle filiale à Mississauga, en Ontario, après avoir envisagé d'autres endroits. Almirall prévoit créer plus de 45 emplois au Canada. La décision d'installer un siège social au pays a été prise avec l'aide du Service des délégués commerciaux d'Affaires étrangères, Commerce et Développement Canada, en Espagne et au Canada. » [Traduction]

—M. Ed Dybka, directeur général, Almirall Canada