

Le Canada est compétitif

Plusieurs des chefs d'entreprise ont identifié les avantages dont bénéficient les filiales canadiennes par rapport à d'autres filiales en Amérique du Nord.

Nous sommes dotés d'un personnel de qualité et d'expérience et nous trouvons que nos coûts sont plus bas au Canada.

Il y a à peine six mois, notre compagnie obtint un mandat mondial de produits en profitant des coûts peu élevés et de la disponibilité de la main-d'oeuvre qualifiée de ce pays. Le fait que le Canada a un processus d'approbation moins sévère envers la technologie de notre compagnie, a été un facteur très favorable pour nous.

*Donald Hurley
Président
Medtronic du Canada Limitée*

Les filiales américaines envoient du travail au Canada à cause de la qualité de sa main-d'oeuvre.

*Paul Manson
Président
Unisys GSG Canada*

Nous avons une main-d'oeuvre qualifiée et loyale.

*William Waite
Président et chef de la direction
Siemens Électrique Ltée*

C'est l'innovation qui a incité notre maison mère à investir ici. La compagnie a dû inventer des produits qui n'existaient pas ailleurs et a vu au Canada une occasion de le faire. Aujourd'hui, nous sommes le chef de file mondial pour certaines catégories de produits et nous avons accompli ceci en nous inspirant de l'approche entrepreneuriale initiée par un chef d'entreprise canadien.

*Dan Branda
Président et chef de la direction
Hewlett-Packard (Canada) Limitée*

Nous trouvons qu'il y a moins de restrictions sur les transferts de technologie au Canada qu'aux États-Unis. Il est donc plus facile pour notre filiale canadienne de développer des alliances stratégiques.

*William Coyle
Vice-président, Développement commercial
et affaires gouvernementales
AlliedSignal Aérospatiale Canada*