

Qui peut fournir des conseils en matière d'exportation, un soutien à l'entrée sur le marché et du financement à l'exportation?	Comment?
<p>Service des délégués commerciaux (MAECI)</p> <p>Les commissaires commerciaux canadiens aident les entreprises nouvelles et expérimentées qui, à la suite de recherches, ont choisi leurs marchés cibles. Résidant à l'étranger dans les ambassades canadiennes, les hauts-commissariats et les consulats, les commissaires fournissent six services essentiels pour aider les entreprises canadiennes à vendre des produits et des services sur les marchés internationaux.</p> <p>www.infoexport.gc.ca</p>	<p>Communiquer avec les délégués commerciaux du Canada à l'étranger et se prévaloir de leurs six services pour mieux vendre sur les marchés étrangers :</p> <ul style="list-style-type: none"> • aperçu du potentiel - nous vous aiderons à évaluer le potentiel de votre marché cible; • recherche de personnes-ressources clés - liste de personnes-ressources compétentes sur le marché ciblé; • information sur les entreprises locales - nous pouvons fournir de l'information sur les organisations ou les entreprises locales repérées (les vérifications de crédit sont habituellement confiées à des services spécialisés); • renseignements sur les visites - conseils pratiques pour préparer un voyage sur le marché ciblé; • rencontre personnelle – rencontre pour discuter de l'évolution la plus récente du marché et de vos besoins futurs; • dépannage - aide en cas de problème urgent concernant le commerce ou l'accès au marché (nous ne pouvons intervenir dans les différends privés).

