

un éventail avantageux de supermarchés de la plus petite chaîne à la plus grande et trois chaînes qui s'adressent à la clientèle sophistiquée.

Chaque fois que s'ouvre une porte, nombreux sont les concurrents qui sont prêts à s'approprier "une part du gâteau". Heureusement, Seattle attire moins la concurrence que la plupart des autres marchés à cause de ses dimensions moyennes. Ceci est confirmé par la résistance, qui existe dans le milieu, aux commissions qui exigent les supermarchés pour inclure les nouveaux produits sur leurs listes. D'une manière générale, la région de Seattle s'est éloignée de cette pratique que l'on trouve, malgré tout, chez les gros commerçants et pour certaines catégories.

Le Consulat général du Canada s'occupe non seulement de lancer les produits canadiens sur le marché de Seattle, mais il organise aussi des séminaires éducationnels, appuie le développement industriel du Canada et le transfert technologique entre le Canada et les états de Washington, Oregon, Idaho et Alaska.

Il est recommandé aux entrepreneurs qui envisagent l'exportation pour la première fois de considérer le marché de Seattle pour leurs débuts. Les autres centres de distribution dans la région du Pacifique Nord-Ouest sont: Portland, Spokane et Anchorage et tous offrent d'excellents débouchés et requièrent les mêmes techniques de marketing. Nos bureaux peuvent indiquer des contacts dans ces centres supplémentaires. En outre, ils peuvent assister l'entrepreneur de plusieurs façons, par exemple:

1. lui donner un appui personnel dans la planification du marketing
2. l'aider à choisir les foires commerciales qui conviennent à son entreprise
3. établir une liste de contacts utiles (courtiers, distributeurs, clients, d'associations etc.)
4. lui recommander les médias qui pourraient appuyer son produit

5. lui faciliter les contacts avec les Consulats du Canada.

Nos bureaux coordonnent les foires commerciales canadiennes et les activités des pavillons canadiens qui exposent aux foires locales, régionales et nationales dans notre territoire, les visites en groupe des acheteurs au Canada, les séminaires éducationnels, les tournées des hommes d'affaires canadiens (les missions NEEF).

Nos bureaux ont d'excellentes installations qui sont à la disposition des entrepreneurs canadiens y compris un bureau équipé, une bibliothèque complète, avec des bottins; des salles de réception qui peuvent recevoir 10 à 100 personnes.

Pour tous renseignements sur la région en général et en particulier les agents, les courtiers et les distributeurs, prière de s'adresser à:

M. Doug McCracken  
Agent commercial  
Consulat général du Canada  
2412 Plaza 600, Sixth and Stewart  
Streets  
Seattle Washington 98101-1286  
United States  
(206) 443-1777  
(206) 443-1782