

lèrez un ordre comme un chiffon de papier. Rappelez-vous que vous ne pouvez pas faire des contrats et vous trouver toujours du bon côté, mais vous serez toujours du bon côté si vos respectez entièrement votre signature. Il faut savoir prendre et laisser. Respectez votre parole, respectez vos ordres et vous verrez qu'en affaires cela vaut bien la peine d'avoir confiance aux autres.

Nous devons avoir confiance.

J'ai essayé de vous inspirer confiance dans l'avenir et si je pouvais être entendu du grand public, je lui dirais: Ayez confiance aux marchands de détail, ce sont des hommes d'affaires qui cherchent à gagner honnêtement leur vie et non des profiteurs affrénés. Je sais que le public n'est pas au courant des conditions commerciales, il se laisse influencer par des rapports de journaux et qui, souvent sont faits par des personnes inexpérimentées qui ne savent ce qu'elles disent. (Applaudissements prolongés).

Si je pouvais donner un conseil au public, je lui dirais: achetez immédiatement toutes les chaussures dont vous avez besoin, achetez des chaussures même si l'on veut vous les donner—achetez de ceux qui ont perdu la tête. Les détaillants qui ont perdu la tête comme le public reconnaîtront bien leur erreur en temps et lieu.

Nécessairement les gens veulent acheter à bon marché. Le public après tout c'est tout le monde; le monde se compose de deux classes principales, les cultivateurs et les ouvriers. Comment peut-on s'attendre à ce que les choses puissent se vendre à grande réduction lorsque le cultivateur s'attend de vendre ses produits à un prix élevé, lorsqu'il s'attend de vendre les peaux et les cuirs en pointes à un prix très élevé et d'un autre côté lorsque l'ouvrier s'attend à recevoir des gages très élevés, comment peut-il être possible alors de vendre au public à bon marché lorsque celui-ci s'attend de recevoir beaucoup pour ses produits.

Avec toute l'intelligence dont dispose l'industrie de la chaussure je ne sache pas que qui que ce soit puisse trouver le moyen de payer très cher pour les matières premières, de payer très cher pour le travail des ouvriers et ensuite pouvoir vendre le produit de l'un et de l'autre à bon marché.

Messieurs, ceci ne peut pas se faire, c'est impossible.

Messieurs, je vous remercie de votre attention. (Applaudissements prolongés).

### ABONDANCE DE GRAINE D'EPINETTE CETTE ANNEE

La Commission de la Conservation a reçu des rapports de différents endroits de l'Ontario, du Québec et du Nouveau-Brunswick, indiquant que cette année la graine d'épinette blanche est exceptionnellement abondante dans l'est du Canada. Il y a aussi perspective d'une grande quantité de graine de pin blanc. L'an dernier, dans l'Est, il n'y eut, à proprement parler, aucune récolte de semence d'épinette. Ce n'est ordinairement que tous les quatre ans que ces graines viennent bien, et par conséquent, ceux qui désirent s'en procurer devraient profiter de l'abondance de cette année.

La graine d'épinette blanche mûrit en septembre et les cônes devraient être enlevés avant leur expansion. Les graines ne sont pas mûres si on enlève les cônes trop tôt, mais elles en sont tombées lorsqu'on les laisse s'ouvrir.

L'attention toute spéciale qu'on porte maintenant au reboisement a fait se développer un important marché domestique pour les graines d'arbres. En plus des différentes pépinières gouvernementales et commerciales que nous avons, plusieurs compagnies de pulpe y compris la Laurentide, l'Abitibi, la Spanish River and Riordon, ont aussi les leurs. Il y a dans les Etats-Unis et la Grande Bretagne de bons marchés pour les graines d'arbres canadiens. Par suite de la minime récolte de graine domestique, les pépinières de ce continent ont dû jusqu'ici compter en grande partie sur celles d'Europe. La semence européenne, cependant, assujettie à notre climat n'a pas été tout à fait satisfaisante, et la graine canadienne, supportant le froid, est préférable lorsqu'on peut se la procurer.

Pendant ces dernières années, la demande pour la graine d'arbre a toujours excédé l'approvisionnement, et ce printemps, une livre de graine d'épinette blanche pouvait se vendre dix dollars. Ce prix est cependant exceptionnellement élevé, cinq dollars étant considérés comme une valeur raisonnable. Le coût de récolte et de préparation de la graine pour le marché varie d'après les conditions locales, mais au cours d'une année de fertilité il ne devrait pas excéder deux dollars la livre.

### DERNIERES IMPORTATIONS DE TABAC, CIGARES, CIGARETTES, PAPIER A CIGARETTES, PIPES, ETC., AUX ETATS-UNIS.

#### Tabac de La Hayane

Par steamer Wacouta, de la Havane, arrivé le 26 juillet.

|                             |             |
|-----------------------------|-------------|
| N. Y. & Cuba Mail S. S. Co. | 194 barils  |
| N. Y. & Cuba Mail S. S. Co. | 138 balles  |
| N. Y. & Cuba Mail S. S. Co. | 133 paquets |

#### Cigares de Cuba

Par steamer Wacouta, de la Havane, arrivé le 26 juillet.

|                             |             |
|-----------------------------|-------------|
| N. Y. & Cuba Mail S. S. Co. | 127 caisses |
|-----------------------------|-------------|

#### Tabac de Porto Rico

Par steamer Philadelphia, arrivé le 27 juillet.

|                         |            |
|-------------------------|------------|
| Rosenstadt & Waller     | 125 barils |
| S. Weinberg             | 7 barils   |
| Cullman Brothers        | 31 barils  |
| Seymour Bookman         | 3 barils   |
| Maurice Winter & Co...  | 27 barils  |
| Selgas & Co.            | 105 barils |
| Bowring & Co.           | 50 barils  |
| M. Lopez & Co.          | 50 barils  |
| Colman Brothers         | 9 balles   |
| S. Weinberg             | 1 balle    |
| Stein, Mendelsohn & Co. | 101 balles |
| Selgas & Co.            | 20 balles  |
| D. H. Delmonte          | 16 balles  |
| Bowring & Co.           | 20 balles  |
| Rosenwald & Brothers    | 232 balles |