

Hart, M., «Multilateral Trade Negotiations». Dans Hampson, F.O et Hart, M. *Multilateral Negotiations: Lessons from Arms Control, Trade & the Environment*, Baltimore, John Hopkins University Press, pp. 125-202, 1995. Présente le point de vue d'initiés sur l'Uruguay Round.

Haus, L.A. *Globalizing the GATT: The Soviet Union's Successor States, Eastern Europe & the International Trading System*, Washington, Brookings Institute, 1992. L'auteur relate l'origine historique et l'évolution des relations de l'Union soviétique et des pays d'Europe de l'Est avec le GATT depuis les années 40 jusqu'à nos jours et conclut que les questions commerciales et économiques comptaient moins autrefois dans ces relations. Haus recommande d'autres politiques pour intégrer ces pays dans le système commercial mondial et explique les points qui pourraient causer des conflits avec l'Ouest.

Hudec, R. *Developing Countries in the GATT Legal System*, Londres, Trade Policy Research Centre, 1988. Relate l'évolution de la politique juridique adoptée au sein du GATT à l'endroit des pays en développement. Soutient que la politique juridique du GATT n'a pas servi les intérêts du monde en développement et propose des solutions de rechange.

Hufbauer, G.C. et Schott, J.J. *Western Hemisphere Economic Integration*, Washington, D.C., Institute for International Economics, 1994. Examine les possibilités en ce qui a trait au libre-échange dans l'hémisphère occidental. Les auteurs ont mis au point des « indicateurs de préparation » pour évaluer la capacité des pays à prendre et assumer des obligations réciproques de libre-échange.

*International Economic Issues*, Halifax, Nouvelle-Écosse, Institut de recherches politiques, juin 1990. Contient des articles intéressants sur l'avenir du système commercial mondial et sur les développements économiques dans la région du Pacifique et dans l'Union européenne.

Fonds monétaire international, «International Trade Policies: the Uruguay Round and Beyond», *The World Economic and Financial surveys*, vol. 1 et 2, 1994. Ces deux documents s'adressent aussi bien aux spécialistes qu'aux non spécialistes. Ils couvrent tous les aspects de la politique commerciale, y compris les développements survenus avant et après l'Uruguay Round, et présentent une analyse des recours commerciaux, de la politique de la concurrence et des accords commerciaux régionaux.

Jackson, J.H. *The World Trading System: Law and Policy of International Economic Relations*, Cambridge Mass, MIT Press, 1989. Introduction claire aux complexités du système du commerce mondial, dont le GATT, qui en évalue l'avenir. Les principales règles sont décrites et les mécanismes de règlement des différends et d'application des règles sont abordés. Les barrières tarifaires et non tarifaires, les politiques de la nation la plus favorisée, les mesures de sauvegarde, les mesures d'ajustement, le commerce déloyal, les règles sur le dumping et les subventions sont analysés, comme aussi la place des pays en développement dans le système commercial mondial.