

des Etats-Unis, discutant les conditions de l'industrie du ciment pour l'année 1906, appela l'attention sur un changement imminent devant se produire dans ces conditions, par la déclaration suivante :

"La production du ciment n'a pas encore souffert d'une manière marquée de la dépression financière. Les prix ont diminué dans les mauvaises années, cela est vrai, mais la production annuelle a toujours augmenté, l'augmentation de production annuelle de 1885 à 1906 non-seulement a été continue, mais le taux de cette augmentation a même offert une tendance à s'accroître. Naturellement on ne peut pas s'attendre à ce qu'une telle condition de l'industrie continue à exister indéfiniment. Au cours de quelque année, nous devons nous attendre à voir le taux de l'augmentation baisser et finalement dans une période de dépression des affaires, quelque année offrira une production plus faible que celle de l'année précédente. Cela marquera la fin de la jeunesse de l'industrie du ciment et le commencement de la période de son âge mûr. Bien que la condition actuelle de l'industrie soit aussi prospère qu'on puisse le désirer, il est possible que le changement dans le taux de sa croissance puisse n'être pas éloigné. De nouvelles constructions en 1906 et les plans pour 1907 pourvoient à une grande augmentation de la capacité des manufactures. Si les années suivantes sont généralement bonnes, cette augmentation de capacité n'offrira aucune difficulté; mais une dépression financière générale en 1908 arrêterait probablement le développement de l'industrie du ciment. Autant qu'on peut l'estimer en ce moment les manufactures qui seront en opération avant la fin de 1907 produiront du ciment à raison de 50,000,000 de barils par an et il est douteux qu'une telle production puisse être absorbée si les Etats-Unis ne sont pas prospères en général".

Quand cette déclaration a été publiée, plusieurs journaux s'occupant de l'industrie du ciment firent des commentaires intéressants à ce sujet. Comme un éditeur le faisait remarquer : L'absurdité d'une si sombre prophétie à une époque comme celle-ci est évidente pour tous ceux qui connaissent les véritables conditions de l'industrie du ciment. La forte demande pour le ciment n'a jamais été plus vive que maintenant. Toutes les manufactures travaillent à leur pleine capacité et les gérants ne désirent qu'une chose, c'est que ces manufactures soient plus vastes.

Plus tard, en 1907, le côté plaisant de la situation ne paraissait pas tout à fait si évident et maintenant à la fin de 1908, il semble qu'on puisse dire en toute sécurité que l'industrie du ciment américain a atteint dans la dernière partie de l'année 1907 un point distinct de changement et qu'à partir de maintenant la question

de la production doit être traitée différemment. Dorénavant, nous pouvons nous attendre à ce que la production du ciment dépende beaucoup des conditions générales des affaires; qu'en temps de prospérité nous pouvons nous trouver temporairement en arrière comme production, mais que l'approche d'une dépression des affaires sera marquée soit par une diminution radicale de la production du ciment, soit par son alternative, c'est-à-dire une démorallisation générale de l'industrie.

L'industrie du ciment n'a plus de place pour les établissements mal administrés pour les compagnies qui ne disposent pas de forts capitaux, car aux époques de dépression industrielle des établissements et des compagnies de ce genre deviennent une menace pour l'industrie entière.

LE MARCHAND DE FERRONNERIE ET LE COMMERCE DES FÊTES

Il n'y a pas de raison pour que le marchand de ferronnerie et le marchand de poêles ne prennent pas leur part de l'argent qui sera dépensé en achats pour les jours de fêtes. C'est de plus en plus la coutume d'acheter comme cadeau quelque chose d'utile plutôt que quelque chose d'une nature périssable ou ornementale. Bien entendu ceci ne s'applique guère au jeune homme ni à la jeune fille, mais s'applique fortement au cas du mari et de sa femme. Le marchand de ferronnerie a des centaines d'articles convenant à cette occasion, depuis un service de couteaux de table jusqu'à un poêle de cuisine, articles auxquels, avec un peu d'insinuation; il peut intéresser les personnes qui achètent des cadeaux pour les fêtes. Le marchand devrait s'occuper dès maintenant de faire des préparatifs pour obtenir une part des affaires, du temps des fêtes. Des étalages en vitrine et en magasin devraient être imaginés; il faut préparer les cartes d'étalage, écrire des annonces pour les journaux et établir un plan de campagne général.

L'INDUSTRIE DU ZINC EN GRANDE-BRETAGNE

Il n'y a que depuis trente ou quarante ans que l'industrie du zinc a pris de l'importance en Grande-Bretagne; tout simplement parce que c'est seulement à partir de cette époque qu'on a commencé à pouvoir traiter avec profit la blende, le minéral sulfureux; la quantité de minéral traité était de quelque 23,000 tonnes en 1876, et nous retrouvons sensiblement ce chiffre pour l'année 1906. Pendant cette année, la valeur du zinc obtenu était de \$7,000,000.

Voici nombre d'années que la mine de Minerva, près de Wrexham, était la principale productrice; mais elle a cédé maintenant la place à la mine de Nethead,

dans le Cumberland, et à celle de Carshild, dans le Northumberland. Au reste, la teneur est bien différente dans les diverses mines, et la valeur de la production de Minerva est bien supérieure à celle de la mine de Carshild, pour des quantités inférieures de minéral brut. D'autre part, à Minerva, la teneur est de 59 p. c., tandis qu'elle descend à 41 p. c. à Nethead.

Dans le pays de Galles, on exploite simultanément blende et galène, et cela dans les comtés de Cardigan, Carnarvon, Denbigh, Flint et Montgomery; et là, surtout, on travaille les anciens déchets d'exploitation qu'on abandonnait jadis ou utilisait à des remblayages, parce qu'ils ne contenaient que de la blende. On a ainsi asséché d'anciennes mines de plomb abandonnées, pour y recueillir de vastes amas de blende; et il y a encore nombre de gisements de blende qui attendent des capitaux pour être mis en oeuvre. Quant à l'Ecosse, elle ne donne que bien peu de blende. L'île de Man en fournit, au contraire, de très grandes quantités. — (Moniteur du Commerce).

Grande amélioration d'éclairage

La semaine dernière, en passant devant le magasin de M. Turner, à Reeds Crossing, nous avons remarqué que quelque chose d'inutile se passait, car le magasin était rempli d'une foule de monde jusqu'aux portes; ces gens faisaient des achats et admiraient la magnifique éclairage que M. Turner vient d'installer dans son magasin qui, sous tous les rapports, est bien organisé et peut marcher de pair avec les magasins absolument les meilleurs des Townships de l'Est. M. Turner est très enthousiaste et parle hautement du NATIONAL GENERATOR qui donne à ses clients et à lui-même tant de confort, de satisfaction et de facilités pour faire les affaires après le coucher du soleil.

"Le fait est, disait M. Turner, que quelques parties de mon magasin et de mon entrepôt sont mieux éclairées par l'ACETYLENE que par la lumière du jour, et il est étonnant que je n'aie pas pris cette lumière il y a des années, spécialement pour le deuxième étage de mon bâtiment où j'ai installé cette lumière dans le but de mieux montrer et de vendre un stock considérable de marchandises sèches, d'une valeur de \$12,000, que j'ai acheté récemment et que j'ai transporté ici de Stanstead. De bonnes occasions attendent tout le monde à cet étage, et plusieurs autres citoyens font des éloges de ce NATIONAL GENERATOR, fait à Sherbrooke. Nous apprendrons que l'église de St-Barnabé à North Hatley sera aussi éclairée par un NATIONAL ACETYLENE GENERATOR pour Noël et, si cela a lieu, le Révérend ministre et les administrateurs devront être félicités de leur décision opportune.

C'EST UN FAIT ACQUIS

que dans la vie pratique des affaires, les annonces insérées dans un bon journal de la partie, rapportent. Faites un essai dans le "Prix Courant" et vous serez satisfait.